РЕПУТАЦИЯ. КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА.

PREMIER ЭКСПЕРТ

№ 168 декабрь 2014

ГУЗАНОВА ГАЛИНА ВИКТОРОВНА,
директор мебельной фабрики «ЛАДЬЯ»,
президент INNER WHEEL CLUB Тольятти 2014-2015 гг.

Audi
Vorsprung durch Technik

Целый ряд преимуществ

- **Кредит по ставке от 5,9%***
- **Страхование от 6,9%****
- **Трейд-ин «Премия лояльности»**

Настало время, когда желания и условия совпадают. Это время действовать. Воспользуйтесь выгодными условиями от Audi Financial Services и откройте для себя целый ряд преимуществ при покупке автомобилей Audi.

Ауди Центр Тольятти

Тольятти, Южное шоссе, 14
(8482) 54 60 60
www.audi-togliatti.ru

Реклама

* Основные условия кредитования ООО «Фольксваген Банк РУС» (далее — Банк) в рамках специальных акций «Audi A3, A4, A5» и «Audi A6, A7, Q3, Q5, Q7» (Audi Credit) для приобретения новых автомобилей Audi A3, A4, A5, A6, A7, Q3, Q5, Q7: валюта кредита — рубли РФ; сумма кредита — от 120 тыс. до 4 млн рублей при предоставлении полного комплекта документов и до 1,2 млн рублей при предоставлении 2 документов. Минимальный первоначальный взнос — 15% от стоимости автомобиля и страховых премий в случае их включения в сумму кредита. Процентная ставка при предоставлении полного пакета документов: при сроке кредита 12 месяцев — 5,9% годовых, при сроке от 13 до 24 месяцев: для Audi A3, A4, A5 — 8,9% годовых, для Audi A6, A7, Q3, Q5, Q7 — 9,5% годовых; при сроке от 25 до 36 месяцев для Audi A3, A4, A5 — 9,5% годовых, для Audi A6, A7, Q3, Q5, Q7 — 10,5% годовых. Процентная ставка при предоставлении 2 документов: при сроке 12 месяцев — 9,8% годовых, при сроке от 13 до 24 месяцев — 11% годовых, при сроке от 25 до 36 месяцев — 13% годовых. Обеспечение по кредиту — залог приобретаемого автомобиля. Часть кредита может быть направлена на оплату КАСКО и/или иных программ страхования, сумма страховой премии по которым зависит от перечня страхуемых рисков, выбранной клиентом программы и суммы кредита. Период действия акции — с 01.05.2014 по 31.12.2014. Условия предоставления кредита действительны на 01.10.2014 и могут быть изменены Банком. Информация по телефону Банка: 8 800 700 7557 (звонок по России бесплатный). Лицензия ЦБ РФ №3500, 117485, г. Москва, ул. Обручева, д. 30/1, стр. 1. www.vwbank.ru.

** Специальное предложение по страхованию действует при приобретении нового автомобиля Audi A3, A4, Q3, Q5 и при страховании в одной из страховых компаний (в зависимости от субъекта Федерации, в котором приобретается автомобиль): ОАО «Альфа Страхование» (Лицензия ФССН С №223977) — тариф КАСКО от 6,87 до 18,51% стоимости автомобиля, ОСАО «Ингосстрах» (Лицензия ФССН С №092877) — тариф КАСКО от 5,44 до 18,89% стоимости автомобиля, ООО «Группа Ренессанс Страхование» (Лицензия ФССН С №128477) — тариф КАСКО от 7,97 до 15,97% стоимости автомобиля, ООО «Росгосстрах» (Лицензия ФССН С №097750) — тариф КАСКО от 6,41 до 14,99% стоимости автомобиля. Предложение для водителей в возрасте от 25 лет и старше, со стажем вождения более 2 лет. Тарифы и условия действительны на 01.11.2014 и могут быть изменены страховой компанией без предварительного уведомления. Условия и ограничения необходимо уточнять у дилера и/или страховой компании. Предложение от Audi Financial Services действует на автомобили 2014 года выпуска и не распространяется на модели Audi A1, Audi A8, Audi TT. Модель Audi RS 6 Avant в программе «Премия лояльности» не участвует.
Audi Credit — Ауди Кредит. Audi Financial Services — Финансовые услуги Ауди.

СТУДИЯ НЕМЕЦКОЙ МЕБЕЛИ

ГАРАНТИЯ – 5 ЛЕТ

КУХНИ, СПАЛЬНИ, МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ, ТЕХНИКА

г. Тольятти, ул. Жукова, 8, тел. 8 (8482) 510-333

www.studionolte.ru

nolte®
KÜCHEN

LEXUS

СОЗДАЮЩИЙ ЧУВСТВА

НЕ ОТКАЗЫВАЙТЕ СЕБЕ В ЗИМНИХ РАЗВЛЕЧЕНИЯХ

РЕКЛАМА

RX
ПОЛНЫЙ ПРИВОД*

LX
СИСТЕМЫ ПОМОЩИ ПРИ ДВИЖЕНИИ ПО БЕЗДОРОЖЬЮ**

GX
СИСТЕМЫ ПОМОЩИ ПРИ ДВИЖЕНИИ ПО БЕЗДОРОЖЬЮ**

О ДОРОГЕ ПОЗАБОТИТСЯ LEXUS

Lexus позволит вам чувствовать себя уверенно на заснеженных улицах зимнего города и в условиях настоящего бездорожья. Преодолеть сложные участки пути помогут динамичный RX с системой полного привода* или солидный LX и мужественный GX, имеющие дополнительное преимущество — системы помощи при движении по бездорожью**. Какая бы погода ни была за окном, вам всегда будет комфортно в просторном салоне Lexus с эксклюзивной кожаной обивкой Semi-aniline*** и премиальной аудиосистемой объемного звучания Mark Levinson®. Lexus RX, LX и GX — подарите себе настоящую зиму.

Организатор
ООО «Тойота Мотор»
Служба клиентской поддержки:
8 800 200-38-83
www.lexus.ru

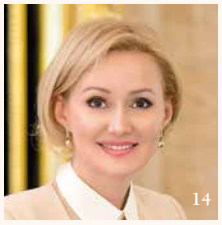
ЛЕКСУС – ТОЛЬЯТТИ
УЛ. ВОСКРЕСЕНСКАЯ, 16
(8482) 502-500 | WWW.LEXUS-TON-AUTO.RU

* Полный привод доступен в моделях Lexus RX 350 и Lexus RX 450h. ** Системы помощи при движении по бездорожью: система постоянного полного привода с пониженным рядом трансмиссии и возможностью принудительной блокировки центрального дифференциала, Multi-Terrain Select (Селектор выбора режима работы систем помощи при движении по бездорожью), Crawl Control (Система поддержания постоянной скорости на бездорожье с 5 фиксированными скоростями). *** Полуанилиновая.

Журнал «ПремьерЭксперт» – лауреат Всероссийского конкурса «Обложка года»

PREMIERЭКСПЕРТ
РЕПУТАЦИЯ. КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА.
№ 168 2014 год

СОДЕРЖАНИЕ



14 **Тема номера**
ГАВАНЬ УСПЕХА ДЛЯ «ЛАДЬИ»

18 **Финансы**
ДРАЙВЕРЫ РОСТА

20 **Финансы**
БОЛЬШАЯ ПЕРЕСТРОЙКА

26 **Профессионалы**
РАВНЕНИЕ НА ПРАВО

30 **Событие**
ФОРПОСТ. 20ЛЕТ

34 **Актуально**
2015: СКУЧНО НЕ БУДЕТ

36 **Стиль жизни**
СЕМЕЙНЫЕ ТРАДИЦИИ

«ПремьерЭксперт» № 10 (168) 2014 г.
Издатель: ООО «ПремьерЭксперт».
Зарегистрирован Поволжским региональным управлением регистрации и контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации о средствах массовой информации 16.04.2010 г. ПИ № ТУ63-00190.

Руководитель проекта: Ольга Романова
Главный редактор: Виктор Козлов
Руководитель PR-проектов: Екатерина Бородкина
Технический редактор: Вадим Стюрев
Арт-директор: Михаил Симонов
Над номером работали:
Яна Гурьянова, Анна Резаева, Илья Завьялов, Алина Фёдорова, Аида Маркина, Андрей Сыресенков, Наталья Селякова

© «ПремьерЭксперт» 2014 год

За содержание коммерческой информации, опубликованной на правах рекламы, ответственность несет рекламодатель. Все представленные товары и услуги сертифицированы и имеют соответствующие лицензии. Полное или частичное воспроизведение либо размножение каким бы то ни было способом материалов, опубликованных в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

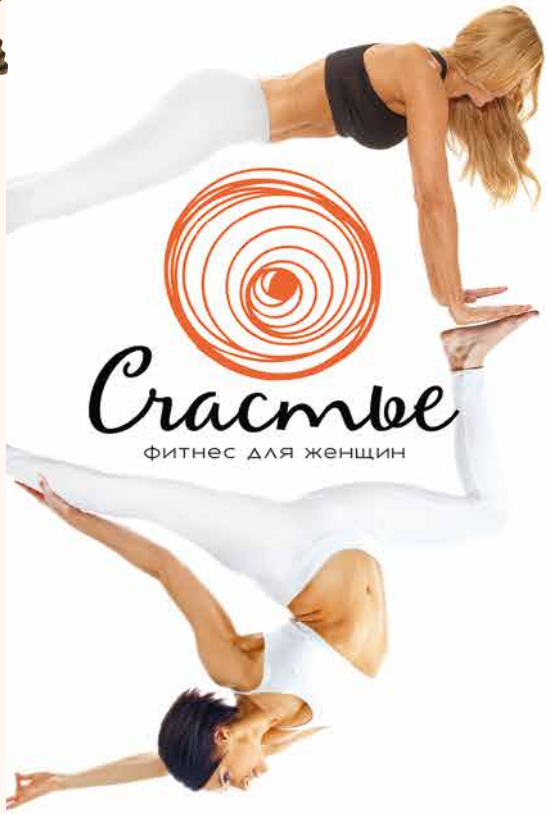
Обеспечение безопасности ФОРПОСТ охранное агентство

Технический партнер: Алдис Официальный дилер BMW

Отпечатано: в типографии ООО «Двор печатный АВТОВАЗ»
Заказ №

Адрес редакции: г. Тольятти, ул. Маршала Жукова, 35Б, 3 этаж
Тел.: (8482) 555-727, 555-626, 933-477, e-mail: pochta@1expert.ru
www. kto-tlt.ru
Тираж 5000 экземпляров.

Р. – этим знаком обозначены материалы, размещенные на правах рекламы.



Фитнес для женщин

При покупке клубной карты в январе
выгода – 30%

55-13-66
www.schastie-fitness.ru

30-минутные тренировки для занятых
●
Студия HOT-YOGA
●
Студия TRX

Хронограф

В этом году Самарская область получит из федеральной казны дополнительный займ в размере 3,3 млрд рублей на погашение банковских кредитов, открытых за последние три года.

В этом случае расходы на обслуживание государственного долга снизятся на 34,3 млн рублей – так сказано в пояснительной записке к проекту закона об изменениях в региональном бюджете. Госдолг региона, по данным на 1 октября 2014 года, составил 46,9 млрд рублей, из них банковские кредиты – 10,3 млрд, кредиты и ссуды из федерального бюджета – 7,2 млрд рублей, ценные бумаги – 29,4 млрд. В то же время область выделит на покрытие дефицита тольяттинского бюджета 238,9 млн рублей.

С начала месяца дилеры LADA стали вновь принимать заявки на покупку машин по программе утилизации.

В программу не попали седан LADA Granta и LADA Largus, так как именно они пользуются наибольшей популярностью в ходе реализации программы обновления транспортных средств, объявленной Минпромторгом РФ в сентябре, и АВТОВАЗ не справляется с объемом заказов на них. Также нельзя будет приобрести новый автомобиль при сдаче старого в трейд-ин.

Самыми востребованными моделями в рамках утилизационной программы, по данным дилеров, стали седан Granta в комплектациях «норма» и «стандарт» и в минимальных комплектациях – хэтчбэк и универсал «Калина». Как сообщил глава минпрома Самарской области С. Безруков, на конец ноября по программе утилизации продано уже 43 712 машин LADA, а по словам министра экономического развития, инвестиций и торговли А. Кобенко, в настоящее время обсуждается возможность продления программы еще на три года. Кроме того, на обновление российского автопарка правительство готово выделить 10 млрд рублей, и в рамках этой программы планируется реализовать 170 тысяч машин, произведенных на территории страны.

Более 40 млн рублей из шестидесяти, выделенных правительством на участки для многодетных семей, распределены между муниципалитетами Самарской области.

Новым распределением власти выделили 11 838 186 рублей. Большая часть этих средств достанется Ставропольскому району (5,8 млн), так как на его территории организуются участки и для местных семей, и для многодетных семей из Тольятти, испытывающего нехватку свободной земли. Волжский район получит из бюджета 1,8 млн, и на его территории обосноются не только местные, но и самарские семьи. Всего в области организовано 10,4 тысяч наделов для многодетных семей.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЕ НОМЕРА ДЛЯ ПОПОЛНЕНИЯ:

8 967 490 17 33 БИЛАЙН
8 937 239 36 87 МЕГАФОН
8 917 979 30 84 МТС

4276 8800 8065 2559 КАРТА СБЕРБАНКА
ПОЛУЧАТЕЛЬ – СПРЫГИНА ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА
КОНТАКТНЫЙ ТЕЛ. 8 927 616 08 85 (ТАТЬЯНА, МАМА ОЛИ)

Оленька – долгожданный в семье ребенок, родившийся здоровым. До 2,6 лет всё было хорошо, семья радовалась бесценному подарку судьбы. Но внезапно у малышки начались судороги, было 5 остановок дыхания. Родители возили Олю в областную больницу Самары и даже в Москву. Был вынесен приговор – эпилепсия. Московские врачи ничем не смогли помочь Оленьке.

Сейчас у Оли страшные ежедневные приступы с потерей сознания. Приступы убивают мозг умного ребенка. Из-за приступов девочка говорит только предложение из трех слов. Надежду родителям подарила главный невролог Самарской области Тёмина Людмила Борисовна, которая рассказала про клинику «Тектон» в Испании, где Оленька может получить квалифицированную помощь специалистов. Маленькая Оля ждет вызов в Испанию в начале января.

СТОИМОСТЬ ОПЕРАЦИИ КОЛОССАЛЬНАЯ, НЕОБХОДИМО - 68 900 ЕВРО. ВСЯ НАДЕЖДА НА СПАСЕНИЕ ДЕВОЧКИ – В НЕРАВНОДУШНЫХ ЛЮДЯХ.

29 ноября в Тойота Центр Тольятти состоялась закрытая премьера нового седана бизнес-класса Toyota Camry.

Новинку долго ждали поклонники бренда, и организаторы постарались как можно дольше сохранять интригу. Фуршет с разнообразными закусками, отточенные произведения танцоров Selebrity, изысканная световая иллюминация создавали неповторимую атмосферу праздника и словно готовили зрителей к появлению главного сюрприза вечера.

Генеральный директор Тойота Центра Александр Курылин со сцены приветствовал гостей, благодарил их за верность бренду и наконец-то пригласил познакомиться с новинкой этого года. Toyota Camry выехал под пронзающие лучи фар и плеск бенгальских фонтанов. Теперь каждый мог оценить элегантный дизайн обновленного седана, плавность линий кузова, побывать в салоне и ощутить неповторимый комфорт внутреннего устройства автомобиля, и конечно – больше узнать об истории марки «Тойота». Гости участвовали в занимательной викторине на знание особенностей бренда, и каждый правильный ответ вознаграждался подарком от партнеров мероприятия и дилерского центра. Партнеры мероприятия: ресторан «Весна», туристическое агентство «Нико Турс», спортивный клуб «Фит Лайн», клиника лазерной косметологии LINLINE и кондитерская La Pech.

Дорогие друзья!

Мы знаем, как важны для каждого из нас спокойствие, внутренний комфорт и уверенность в будущем. И мы готовы сделать все, чтобы вы их обрели. Мы желает вам веселых новогодних и рождественских праздников! Пусть горят от радости ваши глаза, огнем полыхает душа от новых мыслей и идей, пусть веет горячим теплом от вашего семейного очага, а все остальное – защищено от огня и в полной безопасности! Желаем вам крепкого здоровья, благополучия, и пусть не возникнет непреодолимых преград на вашем жизненном пути!

ИСП
группа компаний

Тольяттинская консерватория должна быть реорганизована.

К такому выводу пришло Минобрнауки после повторной проверки вуза, в результате которой консерватория получила отказ на ведение образовательной деятельности по программам высшего образования, в связи с несоответствием предъявляемым требованиям. Как отметила зам. мэра по социальным вопросам Т. Леснякова, ввиду того, что консерватория является муниципальным учреждением, ответственность за обучение студентов старших курсов должна будет взять на себя мэрия. А вот звено среднего профобразования должно полностью перейти в состав другого государственного учебного заведения – предположительно это будут Тольяттинское музыкальное училище и Тольяттинский техникум технического и художественного образования.

24–25 декабря в Тольятти пройдет выездной городской смотр-конкурс на лучшее праздничное оформление предприятий к Новому году.

Участвовать могут все организации и предприниматели, работающие на территории города, подавшие заявку, или те, о которых сообщат местные жители. В конкурсе предусмотрены отдельные номинации на лучшее праздничное оформление торговых комплексов, предприятий торговли – магазинов и павильонов, предприятий общепита, бытового обслуживания населения и других. Выездная комиссия будет оценивать оформление фасадов зданий, праздничную иллюминацию, новогоднюю атрибутику и, конечно, оригинальность, стилевое единство и дизайнерское мастерство. Награждение победителей состоится 29 декабря в городском Управлении потребительского рынка.

**Дорогие друзья!
Сердечно поздравляю вас
с Новым годом!**

В жизни очень важно найти правильный баланс между планами и их воплощением, мечтами и реальностью, работой и семьей. Ведь нельзя быть счастливым наполовину, исключив из своей жизни что-то важное и необходимое! Желаю вам в наступающем году мечтать и воплощать свои мечты в реальность, быть успешными на работе и ощущать поддержку семьи. Удачного вам года!

Александр Ворожейкин,
председатель правления ЖСК «Мое жилище»

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г. реклама

РАСЧЕТЫ 24 ЧАСА /7 ДНЕЙ В НЕДЕЛЮ

С Банком Авангард в любой, даже выходной или праздничный день, Вы можете:

- **получить наличные и сдать выручку**
  в любом офисе или банкомате/cash-in Банка в любом регионе
- **выплатить зарплату**
  в установленное руководством время
- **отправить переводы**
  деньги будут мгновенно зачислены на счет партнера в Банке и пройдут по выписке

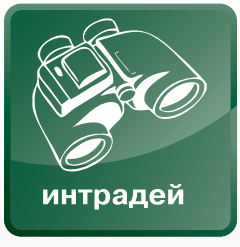
Банк Авангард осуществляет круглосуточные взаиморасчеты между предприятиями по всей территории России.

ИНТЕРНЕТ-БАНК

Подключение и обслуживание – **бесплатно**

эмиссия карт, зачисление зарплат – **бесплатно**
кредит на зарплату – **7 %** годовых

до 50 млн руб.
на срок **до 65 дней**
ставка **от 7%** годовых*



платежи за счет средств, поступающих из других банков текущим днем
комиссия – **от 0,05%**

внесение и получение наличных в любом офисе или банкомате/cash-in Банка

*В зависимости от срока кредитования: за 7 дней – 7% годовых; с 8 по 14 день – 11% годовых, после 14 дней – 13% годовых.
Размер и сроки предоставления кредитов на зарплату и овердрафтов – индивидуально. Cash-Card – карта для проведения наличных операций для юридических лиц/индивидуальных предпринимателей.

КРУГЛОСУТОЧНО ОТВЕЧАЕМ НА ВАШИ ВОПРОСЫ ПО ТЕЛЕФОНАМ:

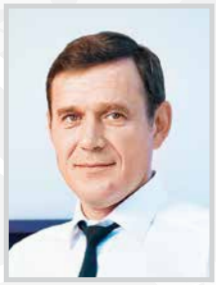
(8482) 51 15 00
Тольятти

8 (800) 555 99 93
звонок по России бесплатный

Более 300 офисов в 75 городах

www.avangard.ru

БАНК АВАНГАРД



Уважаемые партнеры и клиенты!
Дорогие друзья!

В преддверии нового 2015 года хочу пожелать вам мира и добра, благополучия и уверенности в завтрашнем дне! Пусть заветные мечты воплощаются в жизнь, смелые начинания ведут к финансовым успехам, достигнутые результаты приумножаются! Хороших новостей, приятных сюрпризов, отличного настроения и доброго здоровья вам в новом году!

НИКОЛАЙ КАРНАУХОВ,
региональный директор ОАО Банк АВБ

БАНК АВБ

ОАО Банк АВБ, ген. лицензия №23 ЦБ РФ. Реклама. 18+

Дорогие друзья!
Сердечно поздравляю вас с Новым годом!

В жизни многое идет «от сердца»: чувства и эмоции, искренние слова и добрые поступки, важные решения и судьбоносный выбор. И, конечно, здоровье. Желаю вам, чтобы в наступающем году ваши сердца были согреты любовью, ваши решения приносили удачу вам и вашим близким, а ваше здоровье оставалось прекрасным весь год. Будьте счастливы и живите полной жизнью!

Валерий Рудуш,
заведующий отделением сердечно-сосудистой хирургии гор. больницы №2, депутат думы г.о. Тольятти

6 декабря 2014 г. дилерский центр BMW Алдис стал центром светской активности города и представил гостям новый автомобиль BMW X6.

В BMW X6 лучшие качества предшественника доведены до совершенства: внутри автомобиль стал просторнее, а салон сочетает в себе ещё более изысканные материалы и новый спортивный дизайн. В образе нового BMW X6 читается мощь, величие и динамика. Благодаря выразительным линиям кузова он кажется стремительным и дерзким. Множество уникальных функций, сервисов и приложений интеллектуальной системы BMW ConnectedDrive упрощают жизнь водителя, который теперь может работать, общаться и с легкостью избегать пробок, не отвлекаясь от дороги. О преимуществах нового BMW X6 можно говорить бесконечно, но его характер полностью передает одно слово – перфекционист.

Дилерский центр был декорирован в стиле альпийского шале. Для гостей организовали уютные мягкий зоны с электрическими каминами и новогодними украшениями, предлагались напитки и угощения, подарки от партнеров. Приятным дополнением был розыгрыш оригинальных аксессуаров BMW LifeStyle и главного приза – велосипеда BMW. В воздухе витал аромат дорогого парфюма, роскоши и изысканности. Дополняли стиль презентации манекены американского бренда Calvin Klein в последней коллекции одежды. Алкогольный партнер «Русьимпорт» проводил дегустацию элитных напитков. Туристическое агентство «Нико Турс» специально для гостей вечера подобрало интересные предложения по поездкам. Приятные ноты внесли наши друзья – салон каминов «Малахит», косметика для профессионалов Luxury Vision, и AROMAgrup – все для аромамаркетинга. Генеральный информационный партнер – журнал Fashion COLLECTION.

Для повышения привлекательности особой экономической зоны «Тольятти» и решения проблемы рабочих кадров в правительстве области рассматривают возможность строительства жилого микрорайона вблизи ОЭЗ.

Эти сведения сообщил замминистра строительства А. Баранников на слушаниях проекта закона о бюджете региона. По его словам, начать строительство жилья рядом с городом планируется для обеспечения Особой экономической зоны рабочей силой. Как рассказал Баранников, именно из-за нехватки квалифицированных кадров, необходимых для производства, в ОЭЗ «Тольятти» не вошел крупный немецкий концерн Bosch и решил перенести строительство предприятия в пригород Самары. В ОЭЗ перспективу обеспечения жильем работников восприняли оптимистично.

План на 2014 год выполнен в полном объеме, сообщили в минлесхозе Самарского региона.

Произведена посадка лесных культур на площади 570 га, содействие естественному возобновлению выполнено на площади 225 га. В рамках государственного задания ГБУ СО «Самаралес» в 2014 году произведена заготовка семян лесных растений в количестве 2812 кг, из них улучшенных – 90 кг. Необходимо отметить, что с 2014 года в регионе действует новая государственная программа «Развитие лесного хозяйства Самарской области на 2014–2018 годы и на период до 2022 года», в которую были включены лесохозяйственные мероприятия, предусмотренные на территории Тольятти.

СОБСТВЕННИКАМ И РУКОВОДИТЕЛЯМ

БИЗНЕС • РЕВИЗОР

ПРОВЕРКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ
КОММЕРЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

- коммерческий отдел
- отдел продаж
- отдел закупок
- отдел МТО
- определение KPi
- оптимизация
- бизнес-план
- конфиденциальность

СФЕРЫ БИЗНЕС-РЕВИЗИИ
И ОПТИМИЗАЦИИ:

автодилеры и автоцентры, СТО, производственные предприятия, строительство, служба заказчика, подрядчика, нефтедобыча, нефтепереработка, реализация гсм, гостиницы, санатории, торговые и бизнес-центры, торговые фирмы.

+7 902 376 5453
www.biznesrevizor.ru

Спутник стиль

ФАБРИКА Вашей КУХНИ

ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ
5000 р.
ПРИ ЗАКАЗЕ КУХОННОГО ГАРНИТУРА
ДЕЙСТВИЕ СЕРТИФИКАТА ДО 1.03.2015 Г.

Посетите новый фирменный салон «Спутник стиль»
ТЦ «Фрегат», ул. 40 лет Победы, 96, тел. 8 (8482) 20-57-02

ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ
WWW.KUHNI-MARTA.RU

MITSUBISHI 4WD

MITSUBISHI MOTORS
Надежно.

Выгода до 150 000 руб.*

Реклама. Товар сертифицирован. ООО «Ориент-моторс», офиц. дилер автомобилей Mitsubishi в России.
* Подробности акции уточняйте у продавцов-консультантов в автосалоне, по телефону или на сайте.

Ориент-моторс
официальный дилер MITSUBISHI MOTORS

(8482) 55-83-83
Обводная дорога, 5
www.orient-mitsubishi.ru

ОТМЕЧАЮТ ДНИ РОЖДЕНИЯ В ЯНВАРЕ

1 ВОЛОШИНА Галина Ефимовна – председатель Наблюдательного совета ООО КБ «Эл Банк»
ГРАБОР Татьяна Николаевна – начальник дополнительного офиса «Тольяттинский» ОАО «Волга-Кредит банк»

3 БЕЗРУКОВ Сергей Александрович – заместитель председателя правительства Самарской области – министр промышленности и технологий Самарской области
ПРОКОПОВА Таисия Федоровна – генеральный директор сети салонов цветов «Орхидея»
ПАВЛОВ Павел Павлович – генеральный директор ЗАО «СТРОЙСНАБ»

5 КАРАГИН Николай Михайлович – директор Университета Группы «АВТОВАЗ»
ТРЯКИН Анатолий Александрович – заместитель начальника УМВД России по г. Тольятти, полковник полиции

6 ФРОЛОВ Юрий Николаевич – директор департамента кредитования, член Совета директоров, член Исполнительного совета ОАО Банк АВБ

12 МАЗУР Ирина Александровна – директор сети салонов часов и аксессуаров класса люкс, ООО «Новое время»
МИРИОНКОВА Мария Анатольевна, директор по развитию ГП «Дружба», выездного ресторана «ШЕФ Кейтеринг»

14 АНАНЬЕВ Александр Павлович – директор ООО «Политекс»

15 СУРОВА Мария Юсуфовна – руководитель компании «Европа realty»

16 КУЗЬМИЧЕВА Екатерина Ивановна – депутат Государственной Думы

18 ГРИДАСОВ Геннадий Николаевич – заместитель председателя правительства Самарской области – министр здравоохранения Самарской области
АДАМОВ Александр Валентинович – директор ООО «ФИНАМ–Тольятти»
ГЕРАСИМЕНКО Виктор Иванович – генеральный директор ОАО «КуйбышевАзот»

25 БЫЧКОВА Евгения Эдуардовна – руководитель аппарата мэрии г. о. Тольятти

27 ЛОБАНОВА Вера Александровна – главный врач сети стоматологических клиник «32 карата», кандидат медицинских наук

30 РАДУНЦЕВА Инесса Анатольевна – зам. регионального директора по бизнесу – директор доп. офиса ОАО Банк АВБ в Автозаводском районе г. Тольятти

31 ТУКМАЧЕВА Анна Павловна – генеральный директор ООО «Центр туристических программ «Пилигрим»

ГАВАНЬ УСПЕХА ДЛЯ «ЛАДЬИ»

Мебельная фабрика «Ладья» – прочный «корабль», который уверенно прошел испытания десятибалльными штормами российской экономики. Его экипаж – профессионалы высокого класса, работу которых оценивают на «отлично» как специалисты, так и самые требовательные заказчики. Есть уверенность, что «Ладья», управляемая с момента своего основания Галиной Гузановой, и из нынешней экономической бури выйдет невредимой, чтобы причалить в гавани успеха.

– С чего начиналась история мебельной фабрики «Ладья»?

– Нашей первой продукцией была мебель для ванных комнат, которая тогда была очень востребована на рынке, особенно после дефолта 1998 года, когда доллар подорожал в четыре раза и импортные аналоги стали недоступны для среднего потребителя. Далее мы занялись изготовлением шкафов-купе, тогда это была модная новинка – непременный атрибут престижного интерьера. В то время в Тольятти в этом сегменте работали две маленькие фирмы, прямо сказать, не отличавшиеся высоким профессионализмом. Но поскольку они были практически монополистами – цены у них были просто баснословными. Учитывая, что продавец там выступал в качестве дизайнера, инженера и технолога, а также калькулировал все монтажные детали изделия и фурнитуру, на это уходило по несколько часов, все выглядело просто как издевательство над заказчика-

ми. Сократив время обсчета изделия до нескольких минут, заменив по возможности импортные комплектующие на отечественные, наладив эксклюзивные дистрибуторские отношения, мы стали вне конкуренции. Следующий наш шаг – производство кухонной мебели. Здесь мы были пионерами – все создавали сами, еще без компьютерных программ, сложные детали разрабатывались на кульмане. Сегодня мы, оснащенные специальными программами и станками с числовым программным управлением, за считаные минуты творим чудеса!

В 2009 году, после очередного кризиса, начался новый этап развития компании – мебельная фабрика «Ладья» освоила производство мебели для прихожей, гостиной, спальни, детской, кабинета, а также стала производить межкомнатные двери, экраны радиаторов, плинтуса и декоративные панели.

– То есть, можно сказать, что экономические кризисы только помогали «Ладье» развиваться?

– В кризис никому не бывает легко, хотя, конечно, повышение цен на импорт всегда дает импульс к развитию отечественных товаропроизводителей. Нашими конкурентными преимуществами во время прошлых экономических неурядиц стали жесткий контроль качества и практически неограниченные технические и художественные возможности. С тех пор мы уверенно занимаем свою рыночную нишу, предлагая потребителям разноплановую качественную мебель, теперь наш заказчик может полностью обставить любое помещение в едином стиле, а стилевых решений у нас столько, сколько нет ни у одного производителя мебели в мире! С этого года, идя навстречу пожеланиям наших заказчиков, мы разработали стандартные мебельные коллекции, которые облегчают им «муки выбора», максимально ускоряют процесс обсчета стоимости и гораздо ниже по цене, так как не требуют потерь, связанных с работой в сложной материально затратной цепочке: дизайнер – инженер – конструктор – технолог.

– Продукция МФ «Ладья» представлена не только в Самарской области, но и за ее пределами, в том числе в Москве. Как относятся к «провинциальной» (тольяттинской) марке на столичном рынке?

– Некоторые наши преимущества перед конкурентами я назвала, могу к этому добавить, что у нас работают талантливые и ответственные сотрудники, и нас высоко ценят наши партнеры – дизайнеры интерьера, декораторы и архитекторы, со многими из которых в процессе работы сложились прочные деловые связи, а главное – мы постоянно думаем и заботимся о своих потребителях, ведь, в основном, к нам приходят истинные ценители уюта и комфорта. Нас всегда отличает высокое качество продукции и безупречный сервис – вот повод, по которому они возвращаются к нам снова и снова и рекомендуют нас своим друзьям!

Инна Буре – жена известного хоккеиста, год назад заказала у нас мебель для спальни, а недавно вновь пришла к нам, но уже за кухней. Мы поинтересовались у столь обеспеченной и требовательной заказчицы: «Почему из такого огромного количества предложений вы выбрали именно нас?» На это светская львица ответила, что ей очень понравился дизайн и обслуживание! Недавно телеканал ТНТ пригласил нас принять участие в программе «Школа ремонта», после участия в которой мы получили высокую оценку специалистов – организаторов проекта. После выхода этой телепередачи на нас обратил внимание Первый канал, который вышел с предложением стать участником более рейтинговой программы «Идеальный ремонт» – в феврале наша фабрика будет выполнять комплексную мебельную застройку для квартиры Алёны Свиридовой, которая побывала в нашем салоне в Крокус Сити Молле и высоко оценила дизайн и качество нашей продукции!

ГУЗАНОВА ГАЛИНА ВИКТОРОВНА,

директор мебельной фабрики «ЛАДЬЯ»,
президент Inner Wheel Club Тольятти 2014-2015 гг.

Родилась: 29 декабря 1969 г. в г. Балаково Саратовской обл.

ОБРАЗОВАНИЕ:

Самарский государственный университет, специальность «Изобразительное искусство, преподаватель мировой художественной культуры». Тольяттинский институт переподготовки и повышения квалификации руководящих кадров при ВАЗе.

КАРЬЕРА:

С 1997 года по настоящее время – работает директором мебельной фабрики «Ладья».

С 2010 года по настоящее время – бренд-редактор в журнале «Shopping Guide Я Покупаю. Самара».

2014–2015 гг. – президент Inner Wheel Club Тольятти.

– Как сегодня развивается российский мебельный рынок?

– Мебельный рынок России не растет с 2009 года, он перенасыщен продукцией, в которой неискушенному потребителю довольно сложно разобраться. К сожалению, в низком ценовом сегменте много некачественных изделий, они не соответствуют никаким экологическим нормам и разваливаются, едва прослужив гарантийный срок. В ближайшей перспективе нас ждет наплыв дешевой мебели из Китая, Малайзии и Вьетнама. При этом широко развернувшиеся в последние пять лет белорусы из-за роста курса валют «сматывают удочки», а итальянские и немецкие производители «нервно курят»!

– В связи со сложившейся внешнеполитической и, как следствие, экономической ситуацией, перед Россией стоит важная задача по скорейшему импортозамещению во всех сегментах рынка. Насколько, с вашей точки зрения, эта задача под силу отечественным производителям? Существует ли в мебельной отрасли отставание от западных конкурентов? Можно ли рассматривать сложившуюся ситуацию как шанс для усиления своих позиций?

– Мебельная отрасль России в принципе выглядит неплохо. Говорю как компетентный специалист: предложения московских мебельных магазинов далеко превосходят ассортимент салонов Лондона, Парижа и Нью-Йорка. Возможно, это происходит потому, что в Соединенных Штатах и Англии у деловых людей есть очень много других более выгодных и престижных возможностей для приложения усилий. Париж буквально взят в кольцо осады пятью магазинами IKEA, забитыми недешевой и некрасивой мебелью, произведенной в отсталых странах, которая легко и быстро собирается, но еще будучи новой, выглядит, как секонд-хенд. Поэтому средние французы предпочитают BHV – аналог нашего «1000 мелочей», только в десять раз больше по размеру и в пятьдесят раз по ассортименту, и мастерят сами, кто что может. Во Франции для развития предпринимательства сейчас не самые комфортные условия – очень высокие налоги и прессинг профсоюзов!

По поводу благоприятности или неблагоприятности сложившейся рыночной ситуации считаю, что самостоятельность и отвага – вот два слагаемых, которые приведут способного человека к достижению высоких целей. В экономике в каждой нише есть свой растущий и развивающийся несмотря ни на что лидер.

– В своем послании Федеральному Собранию президент Владимир Владимирович Путин отдельно отметил необходимость создания благоприятного бизнес-климата для малого и среднего бизнеса в регионах. Что, на ваш взгляд, необходимо для стабильного роста и развития МСБ?

– Мебельная индустрия живет по тем же самым законам, что и вся промышленность, и не надо искать философский камень в экономике, чтобы понять простую истину – для развития любого бизнеса необходимы три фундаментальные вещи – независимые средства массовой информации, независимый суд и гарантии неприкосновенности частной собственности, то есть возможность легитимного пользования, владения и распоряжения средствами производства – это основные, присущие демократическим обществам институты. Никакие обещания не вселят ни в кого ни уверенности, ни энтузиазма. Сегодня из предпринимателя пытаются сделать бесправного собственника, что по сути абсурдно. И все же повторюсь – инициативный и смелый человек в любых условиях пробьет себе дорогу к успеху.

В советское время, в эпоху застоя, люди жили «в самой лучшей и самой свободной в мире стране» и были по-своему счастливы, все поголовно были нищими, но просто не знали об этом. Теперь уровень качества жизни несравнимо выше, но, оказывается, что это кризис и все плохо! Если бы 30 лет назад мне показали пробки из иномарок на дорогах, ассортимент товаров и продуктов в роскошных магазинах, и сказали: «Смотри, как люди будут плохо жить – это кризис!» Мой ответ был бы таким: «Я мечтаю жить в таком кризисе!» Вообще, бедность – это состояние ума, а не банковского счета. Владимир Владимирович Путин в одном из телеинтервью пожелал каждому на своем месте работать так же, как трудился, обрабатывая землю на грядках, святой Франциск – каждый должен на своем месте всегда работать с полной самоотдачей, честно и на совесть, тогда будут стабильность и рост.

– Вы – не только успешная бизнес-леди, но и президент благотворительной организации Inner Wheel Club в 2014–2015 гг. Какие задачи сегодня стоят перед клубом? Какие проекты вы планируете реализовать в ближайшее время?

– Мне оказана большая честь представлять Inner Wheel Club в качестве его президента. В наших ближайших планах – значительно расширить свой состав, привлекая лучших бизнес-леди нашего города, занимающих активную жизненную позицию. С самого начала своей основной задачей клуб избрал духовное, эстетическое и физическое воспитание горожан. На протяжении всех десяти лет клуб активно помогает талантливым воспитанникам уникального учебного заведения – единственной в России детской Хореографической школы имени Майи Плисецкой. Также Inner Wheel оказывает помощь социально-реабилитационному центру Ставропольского района «Родничок» и клубу инвалидов «Виктория».

Отдельным большим направлением деятельности Inner Wheel Тольятти является адресная поддержка больных детей. На протяжении последних нескольких лет клуб на собственные средства организует благотворительные вечера по сбору средств на лечение. Кто-то, возможно, прочитав «Победитель остается один» Пауло Коэльо, проникся скепсисом по поводу благотворительных акций и мероприятий. Одна знакомая недавно спросила: «Ваш клуб действительно оказывает кому-то реальную помощь?» Я ей ответила, что для всех членов Inner Wheel Club Тольятти такие понятия, как сочувствие, сострадание – не пустой звук. У каждой из них за плечами большой жизненный и профессиональный опыт. Они прекрасно понимают, что не могут помочь всем. Но, реализуя свои проекты, они действительно стараются помочь конкретным людям решить конкретные проблемы. И уже благодаря этому мир вокруг становится намного лучше.

Мебельная фабрика «Ладья»

под брендом GVARNERI

традиции качества мастеров
ЛАДЬЯ
фабрика мебели

Представила новые коллекции CONZEPTA и NAPOLI
в программе «Школа ремонта» на ТНТ

Смотрите в феврале на 1 канале
в программе «Идеальный ремонт»
новую коллекцию детской

кухни / шкафы / гардеробные / прихожие / детские / спальни / гостиные
межкомнатные двери / мебель для ванных комнат / кабинеты

8-800-55-00-977 ladyameb.ru

Российская экономика переживает нелегкие времена. Правительство, политики, финансисты и общественность уже не первый месяц обсуждают различные варианты выхода из затянувшейся стагнации. Однако ни одного по-настоящему комплексного решения до сих пор озвучено не было. Председатель правления ООО КБ «Эл банк» Анатолий Парфирьевич Волошин считает, что драйвером роста ВВП страны на сегодняшний день может стать только целевое финансирование малого и среднего бизнеса. Но для этого государству необходимо, в первую очередь, поддержать региональные банки.

ДРАЙВЕРЫ РОСТА,
ИЛИ КАК УВЕЛИЧИТЬ ВВП СТРАНЫ НА 50%

КРИЗИС ВНУТРИ, А НЕ СНАРУЖИ

Ни для кого не секрет, что на сегодняшний день экономика России находится в состоянии стагнации, а в перспективе и вовсе может скатиться к рецессии. И причиной тому не только и не столько санкции, растущий курс доллара и падающие цены на нефть. США и Евросоюз вовсе не так финансово всесильны, какими стараются казаться. Как ни прискорбно это признавать, но стагнация отечественной экономики имеет куда более глубокие внутренние причины, а санкции стали всего лишь катализатором этого процесса.

Несмотря на громкие призывы и заявления, звучавшие со стороны правительства, российская экономика так и не смогла перестроиться на новую модель, основанную не на внешних займах и нефтегазовых доходах, а на инновационном и технологичном развитии реального сектора. На протяжении последних лет рост ВВП страны обеспечивался реализацией грандиозных государственных проектов, вроде подготовки к саммиту АТЭС во Владивостоке, Универсиады в Казани или зимней Олимпиады в Сочи. Но олимпиада закончилась, а новых глобальных проектов, как и средств на их реализацию, не появилось. Как итог, рост ВВП по итогам 2014 г. составит по самым оптимистичным прогнозам всего 0,6%, а в перспективе и вовсе может уйти в «минус».

Экономическая элита страны сейчас в панике ищет новые драйверы и точки роста. Между тем ответ лежит на поверхности. В большинстве экономически развитых государств 70–80% ВВП обеспечивается за счет предприятий малого и среднего бизнеса. Именно МСБ обеспечивает основную потребность населения в товарах и услугах, развивает экономику регионов, является основным региональным налогоплательщиком. В России же доля малого и среднего бизнеса в структуре ВВП составляет всего 20%. То есть при правильном развитии эта сфера экономики может увеличить отечественный ВВП не на 5–10% (которые сегодня кажутся недостижимыми), а на все 50%.

Я сам много лет работаю с МСБ в разных регионах России и могу с уверенностью сказать, что у нашего малого бизнеса есть все необходимое, чтобы создавать конкурентоспособный продукт, способный вытеснить с рынка импортные аналоги. Есть перспективные идеи, есть уникальные технологии, есть продуманные бизнес-стратегии, есть профессиональные кадры. Нет только одного – средств. И именно в этом сегодня кроется главная проблема российской экономики – в отсутствии эффективного механизма финансирования регионального предпринимательства. И причины тому стоит искать, прежде всего, в несовершенстве банковской системы.

БАНК БАНКУ РОЗНЬ

В последнее время мы можем наблюдать, как банковский рынок России фактически превращается в сословно-кастовое общество, где роль кредитного учреждения определяется размером его капитала.

Есть несколько десятков государственных и федеральных банков, которые в основном заняты инвестированием в очередной госпроект и спекуляциями на финансовом рынке. Есть чуть более сотни «средних» банков с капиталом до 10 млрд руб., которые работают преимущественно с аффилированным крупным бизнесом или развивают потребительское кредитование. Им просто некогда, да и не особо охота, возиться с региональными компаниями, вникать в суть их бизнеса, учитывать специфику работы и т.д. Неудивительно, что большинство экспертов сегодня абсолютно обоснованно заявляют, что попытки вливать средства в реальную экономику через федеральные банки – это все равно что пытаться унести воду в решете.

И есть несколько сотен малых банков, которые сегодня борются за выживание малого и среднего бизнеса. Они не играют с акциями и валютами, они не навязывают народу очередной кредит на очередную бесполезную вещь, они финансируют реальную экономику и поддерживают отечественное производство. Например, кредитный портфель Эл банка на сегодняшний день составляет более 4,5 млрд рублей. На эти деньги засеяно более 57 тысяч гектаров земли, выращено 7 тысяч голов скота, расширены и модернизированы десятки производств, создано несколько тысяч новых рабочих мест. И все это благодаря одному единственному банку. А их в России несколько сотен.

Но сегодня малые банки, работающие с малым региональным бизнесом, просто не в состоянии кредитовать предпринимателей в тех объемах, которые требуются для подъема ВВП. Из-за сложившейся «кастовой системы» они фактически оказались отрезанными от доступа к средствам ЦБ РФ и Минфина. Ограничения по размеру капитала не позволяют им участвовать в различных госпрограммах, работать с бюджетными и инвестиционными деньгами, выдавать гарантии на участие в федеральных торгах и т.д. Если до 2008 г. существовали десятки различных механизмов пополнения активов (межбанк, рефинансирование, займы и облигации), то сегодня единственным источником средств для малых банков остаются вклады населения. Да и здесь Центробанк последнее время ведет политику по жесткому ограничению уровня процентных ставок, лишая банковский рынок самого понятия конкуренции.

> ТОЛЬКО ПУТЕМ ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ И ВОСПОЛНЕНИЯ ЛИКВИДНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ БАНКОВ МОЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ СТАБИЛЬНОСТЬ НЕ ТОЛЬКО САМОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ, НО И СТРУКТУРЫ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА РЕГИОНОВ РОССИИ, ПОДДЕРЖАТЬ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ...

Вот и получается удивительный парадокс. У крупных банков есть средства, но нет желания работать с региональным бизнесом. У региональных банков есть желание, но недостаточно средств. Как результат – страдает весь сектор МСБ, а вместе с ним и вся экономика страны.

ПОДНЯТЬ ЭКОНОМИКУ ЗА 400 МЛРД РУБЛЕЙ

Самое интересное – чтобы разрешить этот парадокс и сдвинуть экономику страны с мертвой точки, государству даже не нужно прикладывать особых усилий и затрачивать колоссальные средства. Достаточно двух простых шагов. Первое – поддержать малые и средние банки путем докапитализации в виде прямого вхождения ЦБ РФ, Российской Федерации или субъектов РФ в их капиталы. Второе – предоставить этим банкам более широкие возможности восполнения ликвидности. На все это потребуется около 300–400 млрд рублей. Всего 300–400 млрд рублей, которые могут не просто поддержать, а всколыхнуть экономику страны. Но тем временем правительство планирует выделить 395 млрд рублей из средств ФНБ на докапитализацию всего двух госбанков – ВТБ и Газпромбанка. А значит, все эти деньги опять уйдут на кредиты разным аффилированным холдингам или на валютный рынок.

В своем послании Федеральному Собранию на 2015 г. Владимир Путин много говорил о том, что Россия должна добиться роста ВВП на 5–6% в год и для этого необходимо способствовать улучшению бизнес-климата в несырьевом секторе и оказать поддержку малому и среднему предпринимательству в регионах. Направление задано абсолютно правильно, но конкретных шагов по его реализации, к сожалению, озвучено так и не было. Между тем, чтобы заставить экономику работать, достаточно включить в цепочку президент – правительство – регион – бизнес всего лишь еще одно звено – малые банки. И поверьте, всего через пару лет мы не узнаем нашу страну. Мы перестанем завозить с Запада продукты, машины, станки, технику, одежду и т.д. У нас будет все свое, отечественное. Мы перестанем зависеть от кого-либо и станем абсолютно самодостаточными. Сейчас, благодаря сложившейся геополитической и внутренней обстановке, у нас действительно появилась такая стратегическая возможность. Но вполне вероятно, что она дана нам в последний раз. И надо суметь ею воспользоваться.

Еще раз повторюсь. По моему глубокому убеждению, только путем докапитализации и восполнения ликвидности малых и средних банков можно обеспечить стабильность не только самой банковской системы, но и структуры малого и среднего бизнеса регионов России, поддержать работоспособность предприятий реального сектора экономики, обеспечить занятость населения в регионах, удержать экономику страны от дальнейшего сползания в состояние глубокой рецессии и сохранить социальную стабильность.

САМАРА
(846) 331-75-75
ул. Революционная, 87
пр. Карла Маркса, 32

ТОЛЬЯТТИ
(8482) 956-333
ул. Дзержинского, 21 — ТРК «Капитал»
Новый проезд, 8
пр-т Московский, 15

ООО КБ «Эл банк».
Лицензия №1025 ЦБ РФ от 14.02.2012

ул. Ленинградская, 45
ул. Матросова, 10

ЖИГУЛЁВСК
(84862) 71-333
пер. Механический, 1 В

elbanking.ru

БОЛЬШАЯ ПЕРЕСТРОЙКА

2014 год многие банковские эксперты уже назвали годом масштабной перестройки всего рынка. Кредитным учреждениям пришлось подстраиваться под новые «правила игры»: ухудшение качества активов, системный дефицит ликвидности и усиление регулятивного надзора. Давайте вспомним все, чем запомнился этот год банкирам.

Главным событием, безусловно, следует считать массовый отзыв лицензий у банков с «плохими» активами и сомнительными операциями. Причем по сравнению с прошлым годом их число росло в геометрической прогрессии. С января по декабрь 2014 г. лицензий лишилось 83 кредитных учреждения. Сам Центробанк называет этот процесс оздоровлением банковского рынка путем избавления от недобросовестных и некомпетентных игроков. Вот только самим банкирам кажется весьма странным, что в зоне риска оказались исключительно малые региональные банки, а это ставит под угрозу всю систему. Ведь результатом массового отзыва стала повышенная тревожность среди вкладчиков, поспешивших перевести деньги в «более надежные» государственные и крупные банки.

Еще одна тенденция года – «замораживание» рынка потребительского кредитования. 1 июля 2014 года в силу вступил новый закон, вводящий такое понятие, как «полная стоимость кредита» (ПСК). Ставки по потребительскому кредиту теперь не могут превышать среднее значение рынка более чем на треть. Публиковать это значение ЦБ РФ будет ежеквартально. Кроме того, закон запретил банкам любые сложные «плавающие» ставки и ограничил размер пени за просрочку. Кстати, результаты уже есть. Согласно статистике ЦБ ФР, в октябре потребительское кредитование показало нулевой рост. Правда, причиной тому во многом стал самостоятельный отказ населения брать займы в условиях нестабильной экономики.

Сфера кредитования вообще весь 2014 год проходит проверку на прочность. Еще одним трендом года стал рост стоимости заимствований. ЦБ РФ за год шесть раз повысил ставку рефинансирования, доведя ее в итоге с 5,5% (март) до 17% (декабрь). Теоретически эта мера должна была привести к торможению инфляции и сдерживанию курса рубля. На практике – в очередной раз ударило по стоимости займов во всех сегментах. Но, прежде всего, в сфере кредитования малого и среднего бизнеса, где ставки с начала года выросли в среднем на 1,5–2%.

Кроме того, на протяжении всего года банки фиксировали ухудшение качества активов и рост просроченной задолженности. Так, просроченная задолженность по кредитам физических лиц выросла с начала года более чем на 43%, следует из опубликованной Центральным Банком статистики. А санкции, девальвация рубля и замедление роста экономики привели к росту числа корпоративных заемщиков, которые не могут обслуживать взятый кредит на прежних условиях и просят банки пересмотреть его условия. По оценкам участников рынка, доля вынужденных реструктуризаций уже достигла 13–15% всех кредитов юридическим лицам, достигнув уровня кризисного 2009 года.

В целом, как отмечают эксперты, в 2015 году все эти тенденции будут только усиливаться. Банковский сектор будет развиваться в условиях резкого сужения возможностей экстенсивного роста, поскольку темпы прироста не превысят 15–20%. Российским банкам предстоит привыкнуть к более низким темпам роста и рентабельности, что потребует от них корректировки бизнес-моделей и снижения рисков. Ключевыми направлениями развития станут оптимизация издержек и автоматизация бизнеса, диверсификация активов и сокращение доли высокорискованного бизнеса, рост доли комиссионных доходов.

ЦБ РФ ЗА ГОД ШЕСТЬ РАЗ ПОВЫСИЛ СТАВКУ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ, ДОВЕДЯ ЕЕ В ИТОГЕ С 5,5% В МАРТЕ ДО 17% В ДЕКАБРЕ.

ТЕОРЕТИЧЕСКИ ЭТА МЕРА ДОЛЖНА БЫЛА ПРИВЕСТИ К ТОРМОЖЕНИЮ ИНФЛЯЦИИ И СДЕРЖИВАНИЮ КУРСА РУБЛЯ. НА ПРАКТИКЕ – В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ УДАРИЛО ПО СТОИМОСТИ ЗАЙМОВ ВО ВСЕХ СЕГМЕНТАХ.

НИКОЛАЙ КАРНАУХОВ,
региональный директор ОАО Банк АВБ в г. Тольятти

– 2014-й запомнится, прежде всего, как год зачистки банковского сектора и концентрации денежных потоков в крупных федеральных банках, в том числе административными методами. Все это достаточно сильно снизило уровень конкуренции, особенно в части корпоративных клиентов. К концу года в результате санкций денежный рынок сильно «сжался» и как результат свернулось кредитование юридических лиц. Если говорить о перспективе на 2015 год, то, на мой взгляд, позиция ЦБ РФ в отношении банков не станет мягче, сохранятся проблемы с ликвидностью и, как следствие, кредиты бизнесу будут практически недоступны, по крайней мере в первом полугодии. Поэтому мой главный совет клиентам банка – взвешенно подходить к расчету долговой нагрузки и очень внимательно отнестись к курсовым валютным рискам.

РЕВАЛЬ ШАКИРОВ,
управляющий филиалом «Тольятти» ОАО МАБ «Темпбанк»

– 2014-й стал годом кардинальных изменений, которые так или иначе затронут каждого, кто живет в России. Откладывание решения системных проблем в «долгий ящик» привело к началу полномасштабной рецессии. Сейчас основной вопрос заключается в том, какой путь выберет ЦБ и правительство. Здесь я вижу три варианта. Первый – количественное смягчение, то есть предложение рублевой денежной массы с привязкой к каким-либо финансовым инструментам, достаточно дешевой и длинной по срокам, для дальнейшего инвестирования в российскую экономику. В данном случае нас ждет неизбежный разгон инфляции в среднесрочном периоде, но в долгосрочном периоде это позитивно скажется на развитии производственных циклов в России. Второй вариант – поддержка существующей политики инфляционного таргетирования. Она оправдана для поддержания рейтинга власти, но вредна для экономики. Третий вариант – некая «золотая середина», при которой средства ФНБ направляются на создание новых производств, то есть вливание рублевых средств без дополнительной эмиссии, что соответствует политике инфляционного таргетирования. Далее по варианту 1, до достижения необходимого результата. Какой вариант будет избран? Поживем – увидим. Но перед выбором желательно все–таки решить основные проблемы России. Без этого любой путь – это путь в никуда.

ТАТЬЯНА ГРАБОР,
руководитель дополнительного офиса «Тольяттинский» ОАО «Волга-Кредит банк»

– На мой взгляд, 2014 год прошел для банковского рынка куда более спокойно, чем 2013-й. Даже несмотря на массовые отзывы лицензий у банков, удалось избежать локальных региональных кризисов и паники вкладчиков. Да, к концу года рынок не досчитается почти сотни небольших банков. Но надо принимать во внимание, что это те кредитные учреждения, которые либо изжили, либо дискредитировали себя.

Банки, крепко стоящие на ногах, работающие по всем правилам и не занимающиеся сомнительными операциями, продолжат спокойно жить и работать. Единственным негативным фактором развития рынка пока остается обвал курса рубля. В этой ситуации я бы посоветовала клиентам банков просто избрать один вектор и не метаться из одной валюты в другую.

Если речь идет о сохранении суммы до 100 тысяч рублей, то лучше всего вообще оставить ее в той валюте, в которой есть. Для более крупных сумм лучше всего избрать тактику «трех корзин», тогда общий баланс всегда будет положительный.

Дорогие жители Самарской области!

Сердечно поздравляю вас с наступающим 2015 годом!

Для Самарской области, для всей нашей страны 2014 год был годом созидания. Мы доказали всей стране и прежде всего самим себе, что Самарская область – это регион, которому можно поручать реализацию самых масштабных проектов, в том числе судьбоносных для России.

Нами проделана большая работа – в промышленном секторе, в сфере образования, здравоохранения, культуры и спорта. Значительные позитивные сдвиги произошли в развитии агропромышленного комплекса региона, что особенно важно для решения проблемы импортозамещения и обеспечения продовольственной безопасности губернии. В практическую фазу вступила подготовка к чемпионату мира по футболу 2018 года. Но сделать нам предстоит неизмеримо больше.

Наш успех зависит, в первую очередь, от нас самих, от нашего умения много и упорно трудиться, от стремления каждого сделать нашу жизнь лучше. Пусть сбудутся все ваши мечты и самые сокровенные желания! Пусть в каждом доме, в каждой семье всегда присутствуют любовь, достаток и душевный покой! Крепкого здоровья вам, дорогие друзья, счастья, благополучия, мира и добра!

НИКОЛАЙ ИВАНОВИЧ МЕРКУШКИН,
губернатор Самарской области

Дорогие друзья!

Конец уходящего года – это время подвести итоги прошедшего года, проанализировать успехи и промахи, зафиксировать опыт и направить его на создание будущего.

В 2014 году мы с вами достигли многого: экономика и промышленность Самарской области успешно развивались, создавались новые проекты и открывались новые предприятия. Не обошлось и без трудностей, которые так или иначе ощутил каждый из нас.

Наступает время для новых планов и новых надежд, которые мы традиционно связываем с наступлением нового года. Желаю вам, чтобы опыт, успех и достижения 2014 года помогли вам выбрать правильную стратегию будущего развития, чтобы существующие трудности стали для вас источником для неординарных решений и уникальных проектов, которые станут залогом успеха и для вас лично, и для всей Самарской области. Ведь будущее экономики региона зависит не только от внешних условий, но и от усилий каждого из нас. Уверен, что наступающий год несмотря ни на что принесет нам счастье, удачу и успех.

МЭРИТ

Министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области

АЛЕКСАНДР КОБЕНКО,
вице-губернатор –
министр экономического развития,
инвестиций и торговли Самарской области

Дорогие друзья! Поздравляю вас с наступающим Новым годом!

Новый год – особенный праздник, который мы всегда воспринимаем как точку отсчета новой жизни. Это лучшее время, чтобы строить планы, загадывать желания и ставить перед собой новые цели. Поэтому в наступающем году я желаю вам прежде всего уверенности в своих силах. Оставьте в прошлом сомнения и страхи, беритесь за самые смелые проекты и интересные идеи, не бойтесь совершать ошибки и столкнуться с препятствиями. Если вы будете уверены в себе, у вас обязательно все получится.
А еще я желаю, чтобы каждый день нового года был наполнен теплотой, радостью и хорошими новостями!
Пусть рядом всегда будут любимые и близкие люди! Здоровья и счастья!

АЛЕКСЕЙ ЧАБАН,
исполняющий обязанности генерального директора Государственного унитарного предприятия Самарской области «Центр технической инвентаризации»

Дорогие друзья! Поздравляю вас с Новым 2015 годом!

Что принесет нам наступающий год: победу или поражение, радость или разочарование? Тот, кто уверен, что от него ничего не зависит, не сможет добиться успеха. Ведь удача любит решительных, сильных и целеустремленных!

Желаю вам в наступающем году менять мир в свою пользу. Пусть вашими верными спутниками в 2015 году станут бодрость, оптимизм и вера в собственные силы. И тогда вы сможете преодолеть любые испытания, покорить любые вершины и добиться любых целей.
Успешного вам года!

АКОМ
группа компаний

НИКОЛАЙ ИГНАТЬЕВ,
президент Группы компаний «АКОМ»

totel
тольятти телеком

Технологии будущего для Вашего бизнеса

Поздравляем с наступающим Новым годом и Рождеством!

Генеральный директор Тихонов Владимир Иванович

Компания «Тольятти Телеком» рада поздравить своих сотрудников, клиентов и партнеров с наступающими праздниками!

В наступающем году желаю счастья, любви и здоровья!

Пусть Новый год исполнит самые смелые мечты.

Желаю всего самого доброго и светлого Вам и Вашим семьям.

Счастливого Нового года и Рождества!

www.totel.ru | 40 лет Победы, 41 | 8482 27-00-00

Лицензии оператора связи №64790 от 26.12.2008г, №87214 от 30.08.2011г, №104383 от 26.03.2013г. Выданы Фед.службой по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций.

Дорогие тольяттинцы!

2014 год запомнится нам как время стремительных событий, год ожиданий и перемен. Выросло чувство гордости за нашу страну, мы стали мудрее, а наша экономика показала, что мы можем победить любую зависимость от импорта и соответственно можем развивать свою промышленность, своё сельское хозяйство дальше, а значит, у нас будет больше рабочих мест и сильная экономика.

Желаю в наступающем году каждому дому, каждой семье стабильности и процветания, взаимопомощи, поддержки друг друга в сложных ситуациях. Пусть 2015-й будет для всех нас годом открытий, перспектив, развития, роста благосостояния и укрепления духовных традиций.

С Новым годом, друзья!

Эл банк

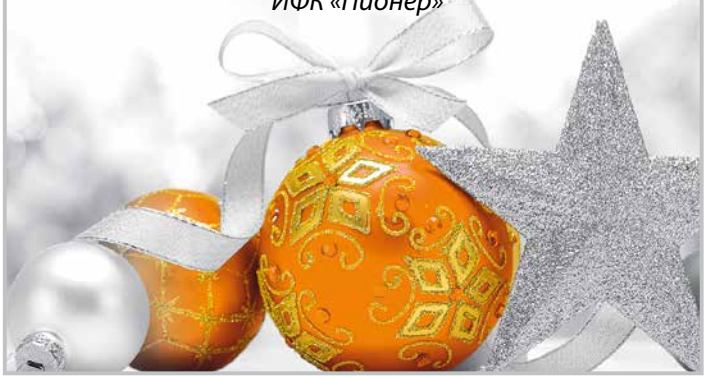
АНАТОЛИЙ ВОЛОШИН,
председатель правления городского Эл банка,
почетный гражданин Тольятти

Дорогие друзья! Уважаемые коллеги и партнеры!

Поздравляем вас с Новым 2015 годом!
По традиции в эти дни мы все подводим итоги уходящего года и составляем планы на год грядущий. Но сейчас – особенное время.
У кого-то в этом году не все сложилось так, как хотелось. Кому-то нелегко строить планы на следующий год. Но непредсказуемая ситуация – это время больших возможностей. И мы желаем вам использовать эти возможности в свою пользу. Пусть с вами будет удача, находчивость и смелость – и тогда вы победите!

ПИОНЕР
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ

Евгения Слабенко,
начальник маркетингового отдела ИФК «Пионер»



РАВНЕНИЕ НА ПРАВО

Предстоящий год не будет спокойным для бизнеса. Задача юристов – помочь клиентам адаптироваться в новых экономических условиях. Так считает директор Самарского филиала Юридической группы «Яковлев и Партнеры» Илья Плотников.

ИЛЬЯ ПЛОТНИКОВ,
директор самарского филиала Юридической группы «Яковлев и Партнеры», адвокат

– Илья Олегович, расскажите о том, что представляет собой сегодня Юридическая группа «Яковлев и Партнеры» и о деятельности самарского офиса.

– Юридическая группа «Яковлев и Партнеры» начала свой путь в далеком 1990 году, в настоящее время группа представлена Обществом «МаТИК. Яковлев и Партнеры» и Московской коллегией адвокатов «Яковлев и Партнеры», что позволило выделить два основных направления нашей деятельности: юристы «МаТИКа» обеспечивают юридический консалтинг, а адвокаты Коллегии представляют интересы клиентов в судах.

Спустя более 20 лет мы являемся одной из ведущих юридических компаний в России, насчитывающей более 75 юристов и адвокатов в пяти офисах, расположенных в Москве, Самаре, Нижнем Новгороде, Кирове и Твери.

Основной сферой нашей профессиональной деятельности является юридическое обеспечение российского бизнеса в России и за рубежом. Услуги востребованы предприятиями и компаниями, действующими в банковском секторе, нефтяной и газовой промышленности, недвижимости, инвестициях, промышленном производстве, энергетике, строительстве, воздушном и железнодорожном транспорте, пищевой и фармацевтической промышленности, торговле, индустрии развлечений.

Юристы самарского филиала Московской коллегии адвокатов «Яковлев и Партнеры» имеют обширный опыт осуществления функций юридического консультанта кредитных организаций. Юридическая группа «Яковлев и Партнеры» аккредитована при Агентстве по страхованию вкладов и Сбербанке России в качестве юридического консультанта по работе с активами и проблемной задолженностью. Накоплен положительный опыт сотрудничества как с крупными банками, входящими в ТОП 20, так и с региональными кредитными организациями. Например, на протяжении нескольких лет мы осуществляем работу в судах, а также на стадии исполнительного производства с проблемными активами крупного федерального банка на территории Самарской области. В настоящее время по результатам отбора, проведенного Агентством по страхованию вкладов, адвокаты самарского филиала «Яковлев и Партнеры» осуществляют правовое сопровождение процедуры банкротства Волго-Камского банка. Также нам доверяют промышленные и научно-производственные предприятия, строительные, проектные и торговые компании. Например, среди наших клиентов – крупные производители автокомпонентов в Тольятти и Самаре.

– Какие услуги в сфере оказания юридической помощи в настоящее время наиболее востребованы в Самарской области? С какими проблемами к вам в основном обращаются клиенты?

– Сложная ситуация на финансовом рынке и в экономике страны в целом в уходящем году и сохранение неблагоприятных тенденций на 2015 год меняет структуру юридических услуг для корпоративных клиентов. Наиболее востребованной становится правовая помощь в сфере разрешения споров в арбитражных судах, работа с проблемными активами в рамках сопровождения процедур банкротства. Также актуальны услуги налоговой и антимонопольной практики, практики в сфере недвижимости. С момента создания в рамках Юридической группы «Яковлев и Партнеры» Московской коллегии адвокатов мы, главным образом, хотели сосредоточить свои усилия на судебном представительстве, и нам это удалось. На сегодняшний день практика судебных споров является самой приоритетной среди всех направлений деятельности компании. В последние годы 50% нашей работы в судах составляют судебные дела по урегулированию просроченной задолженности, а также сопровождение процедур банкротства.

– Весной в Самаре прошла Международная научно-практическая конференция «Актуальные проблемы защиты предпринимательства: объединение судебных систем (реальность и перспективы), банкротство (правоприменительная практика)», принимали ли вы участие в ее работе, и если да, что полезного для себя вам удалось извлечь?

– В работе этой конференции принимал участие я, а также партнер нашей компании, руководитель финансовых практик Игорь Дубов, который выступил приглашенным спикером на тему «Вексель как инструмент злоупотребления правом при банкротстве». Основной темой конференции стала реорганизация судебной системы РФ (объединение Высшего арбитражного и Верховного судов РФ) и влияние этих изменений на систему защиты прав лиц, осуществляющих коммерческую деятельность, в частности при рассмотрении споров о банкротстве.

Хочу отметить, что мы принимаем активное участие в формировании благоприятных правовых условий для развития бизнеса в регионе и совершенствовании правоприменительной практики на территории Самарской области, осуществляя работу в Комитете по правовой поддержке бизнеса в регионе при Торгово-промышленной палате Самарской области, а также в рамках членства в Торгово-промышленной палате г. Тольятти.

ЯКОВЛЕВ & ПАРТНЕРЫ
ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
тел. (846) 302-63-36, 302-63-62, моб. +7 9279 02-98-30, I.Plotnikov@matec.ru
www.matec.ru

– Если подводить итоги уходящего года, то какие основные тенденции в сфере юридических услуг вы выделили бы?

– Тенденции в сфере юридических услуг нельзя рассматривать в отрыве от текущего состояния экономики в нашей стране и перспектив развития ситуации в следующем году. Турбулентность в финансовом секторе экономики вызвала естественную реакцию участников реального сектора, которые уже начинают пересматривать бюджеты и инвестпрограммы на 2015 год. В частности, ожидается ухудшение платежной дисциплины со стороны контрагентов. Банковский сектор также прогнозирует увеличение размеров проблемной задолженности. В такой ситуации юридическим консультантам необходимо проявлять максимальное внимание и понимание к изменяющимся потребностям своих клиентов, помогать им адаптироваться к ситуации в экономике, предлагать новые идеи и пути достижения поставленных целей. Именно изменение качества взаимоотношений между клиентами и консультантами, а также ранее упомянутое мною изменение структуры рынка юридических услуг я могу выделить как основные тенденции.

– Что бы вы пожелали коллегам, партнерам и горожанам в новом году?

– Само собой приходит на ум знаменитое высказывание Фридриха Ницше: «То, что нас не убивает, делает сильнее». В наступающем 2015 году году я хочу пожелать всем нам и нашим близким благополучия, крепкого здоровья, мудрости и положительных эмоций.

Пусть в новом году все обстоятельства складываются исключительно в вашу пользу!

15 декабря свой 65-летний юбилей отметило одно из старейших предприятий Тольятти – «Стройснаб», созданное на базе УМТС – подразделения легендарного «Куйбышевгидростроя». С первых дней оно работает в одной из наиболее сложных и ответственных сфер – в строительстве. Именно коллектив «Куйбышевгидростроя» – «Стройснаба» принимал участие в строительстве всех ключевых предприятий Тольятти и ряда крупных предприятий Самарской области, а также в постройке жилых домов и объектов социальной сферы. Предприятие устояло не только в советские времена: оно прошло через горнило Перестройки, через российские и мировые финансовые кризисы, строительный бум и «мертвые сезоны».

Секретом успеха «Стройснаба» всегда было ответственное отношение к работе: главным для предприятия является качество работ и их своевременное исполнение. Такое отношение к проектам в «Стройснабе» передается от одного поколения руководителей к другому.

Сегодня, как и на протяжении последних десятилетий, предприятие возглавляет Павел Павлович Павлов. В своих методах руководства предприятием он объединил лучшие традиции «Куйбышевгидростроя» и современные подходы, выстроив профессиональный, мобильный и технически грамотный коллектив, способный справиться с проектами любого масштаба.

Стройснаб 65 лет

СЕРГЕЙ ТИМОФЕЕВ,

директор ГК «Рынок-Агро»,
член Ротари-клуба с 1999 года

Уважаемый Павел Павлович! Уважаемые сотрудники и ветераны компании «Стройснаб»! Поздравляю вас с юбилеем компании!

Главное испытание для любой компании – это испытание временем. Только сильная организация с четкой стратегией способна успешно пережить смену эпох, меняющиеся экономические и рыночные обстоятельства. Сегодня «Стройснаб» продолжает работать, развиваться, реализовывать успешные проекты в Тольятти и за его пределами. Это говорит о высоком профессионализме его руководства и сотрудников. Желаю коллективу и руководству компании успехов во всех начинаниях, новых интересных проектов и надежных партнеров.

ВИКТОР ЭНС,

генеральный директор
ОАО «Приморское»

Уважаемый Павел Павлович! Поздравляю Вас и коллектив «Стройснаба» с юбилеем компании!

Строительство – одна из тех сфер деятельности, в которых одинаково необходимы и традиции, и новые подходы. Только так можно создавать действительно серьезные проекты и строить объекты если не на века, то на многие десятилетия. «Стройснабу» всегда удавалось найти баланс между традициями и инновациями – и это не в последнюю очередь помогло вам успешно работать все эти годы. Желаю вам не останавливаться на достигнутом: расти, развиваться, открывать новые горизонты и, конечно, участвовать в строительстве важных и интересных объектов.

ВЛАДИМИР ГУСЕВ,

генеральный директор
«Тольяттистройзаказчик»

Уважаемый Павел Павлович! Уважаемые сотрудники «Стройснаба»! Поздравляем вас с 65-летним юбилеем предприятия.

В масштабах Тольятти, да и всей России, 65-летие – это весьма внушительный возраст для организации строительного сектора. То, что «Стройснаб» живет и работает несмотря на кризисы, смену власти и рост конкуренции в строительной отрасли, говорит о многом. Это означает, что в «Стройснабе» всегда было грамотное руководство, профессиональный коллектив и высокие стандарты качества работ. Желаю вам, коллеги, дальнейшей успешной работы и процветания!

Поздравляю вас
с наступающим Новым годом!

Новый год – праздник волшебства, всеми любимый и всеми ожидаемый. Он всегда несет в себе надежду на лучшее, надежду на хорошие перемены. Несомненно, уходящий год принес много перемен – как радостных, так и не очень. Но не стоит забывать: что бы ни произошло в прошлом году – оно уже прошло, и новый год – хороший повод и возможность начать сначала. И пусть все только новое, свежее, радостное сопровождает новый год. Я искренне желаю всем здоровья, успехов, достойных партнёров, интересных сделок и высокой работоспособности.

Реваль Шакиров,
управляющий филиалом «Тольяттинский»,
ОАО МАБ «Темпбанк»

Темпбанк

Уважаемые клиенты и дорогие партнеры!
Коллектив банка Открытие спешит разделить с вами радость приближающегося праздника и поздравить вас с наступающим 2015 годом!

Пусть следующий год приумножит ваше благосостояние, подарит уверенность в завтрашнем дне и позволит осуществиться самым грандиозным планам. Желаем вам новых открытий, оправданных рисков, достижения новых высот и больших перспектив! Пусть близкие люди окружат вас теплом и заботой, и пусть всегда жаркий огонь горит в вашем семейном очаге!

открытие | ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ

Михаил Заволковский,
управляющий операционным офисом
«Тольяттинский» банка Открытие

Дорогие друзья!
С Новым годом!

Жизнь – это шоссе. Иногда мы движемся в общем потоке, иногда – вырываемся на простор. Мы соблюдаем правила и временами с удовольствием нарушаем их. Мы мчимся по прямой, а затем совершаем крутой поворот, увидев новую цель и новые возможности. Желаю вам, чтобы вы всегда были за рулем своей судьбы, а движение по шоссе жизни приносило вам удовольствие. Пусть рядом с вами будут приятные попутчики, а удача всегда будет на вашей стороне!

Александр Догадкин,
генеральный директор ГК «Альфа»
(Ауди Центр Тольятти, автосалоны Mazda «Альфа»
и Hyundai «Альфа-Мобиль»)

Дорогие друзья!

Новый год – один из тех потрясающих праздников, прихода которых ждут всем миром. Потому что это торжество объединяет всех! В этот день ваши дома наполняются радостью, улыбками, звонким смехом и звоном бокалов, запахом ели и искрами бенгальских огней. Хочется от души пожелать, чтобы настроение, объединившее нас в праздничном вихре, помогало сплотиться в любой день для достижения самых заветных целей. Пусть в новом году будут надежны ваши деловые связи, крепка дружба и непоколебим фундамент вашего семейного счастья!

РЫНОК-АГРО

Коллектив группы компаний «Рынок-Агро»

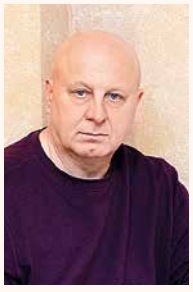
ФОРПОСТ
ГРУППА КОМПАНИЙ
20 лет!

Передовому посту, выставленному для защиты тольяттинского бизнеса, исполнилось 20 лет.

Декабрь 1994 года, заканчивается год – один из наиболее тяжелых в новейшей истории Тольятти. Именно в это время создается охранная структура, даже само название которой звучит как вызов организованной преступности, которая нагло хозяйничает в городе и буквально терроризирует весь бизнес от ларечников до АВТОВАЗа. «Форпост» – это дерзкое послание криминалу, заявление о том, с кем им придется столкнуться на передовой. Теперь эти времена иначе как «лихими 90-ми» не называют. Для того чтобы добровольно возложить на себя задачи по защите только-только делающего первые шаги тольяттинского бизнеса, необходимо было обладать таким качеством, как мужество.

20 лет – это спасенные жизни и сохраненный бизнес десятков и сотен тольяттинских предпринимателей. И это 7300 дней напряженной работы, постоянной готовности рисковать своей жизнью.

12 декабря «Форпост» принимал вместе с поздравлениями и подарками слова благодарности от тех, кто помнит, что им было сделано для того, чтобы Тольятти стал городом, где теперь стало спокойно жить и заниматься своим делом. «Форпост» подарил своим друзьям праздничный концерт с участием Дениса Майданова.



Итак, время подводить итоги. С 2014 годом все ясно, если только последние его дни не преподнесут тольяттинцам каких-нибудь неожиданностей. Что само по себе большим сюрпризом не станет – отмеренная нам на год норма удивления, кажется, уже давно исчерпана. Однако не станем тщательно раскладывать по полочкам все случившееся за последние двенадцать месяцев события. Лучше выберем из них наиболее важные и постараемся определить задаваемый ими вектор развития города в следующем 2015 году.

2015: СКУЧНО НЕ БУДЕТ

Начнем с самого насущного – рынка продуктов питания, во все трудные времена являющемся самой уязвимой точкой. Тольятти стал первым российским городом, в котором закрыла свой завод французская группа компаний Danone – а ведь двадцать лет назад именно с него французские молочники начали свою экспансию в нашей стране. Наметившийся уход западных пищевиков никак не назовешь поводом для трагедии.

ЕЩЕ В ПРОШЛОМ ГОДУ АНАТОЛИЙ ВОЛОШИН НАЧАЛ МАСШТАБНЫЕ ПРОЕКТЫ ПО ПОДДЕРЖКЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, ЗА ЧТО В ЭТОМ ГОДУ СПРАВЕДЛИВО ПОЛУЧИЛ ПРЕМИЮ «ЭКСПЕРТ» В НОМИНАЦИИ «ЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ». ТОГО ЖЕ КУРСА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ПУТЕМ СБЛИЖЕНИЯ С СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННИКАМИ ПРИДЕРЖИВАЕТСЯ И ПОБЕДИТЕЛЬ В НОМИНАЦИИ «БРЕНД ГОДА» ГРУППА КОМПАНИЙ «ФАБРИКА КАЧЕСТВА». И ЭТО ТОЛЬКО КРУПНЫЕ ИГРОКИ – РЕГИОНАЛЬНЫЙ БИЗНЕС ОСВАИВАЕТ ПИЩЕВОЙ РЫНОК С АППЕТИТОМ, КОТОРЫЙ БУДЕТ ТОЛЬКО НАРАСТАТЬ.

Впрочем, бум, о котором смело можно было говорить уже в этом году, случился в сфере жилой недвижимости, где началась реализация целого ряда строительных проектов. Прилесье, Южный бульвар, Питер, Лесной квартал – окрестности города, в первую очередь Автозаводского района, украшаются комплексами симпатичных жилых зданий и окружающей их инфраструктуры. Большая часть нового жилья будет введена в эксплуатацию уже в 2015 году – ударные темпы работы застройщиков показывают, что по крайней мере в ближайшие годы массового оттока населения из Тольятти не предвидится. Как и серьезного роста цен на недвижимость.

Теперь о тольяттинской промышленности, точкой роста которой становится химия. «Тольяттисинтез» получил статус частного индустриального парка в рамках холдинга «СИБУР», что соответствует новой промышленной политике России, предусматривающей создание индустриальных зон и парков. «КуйбышевАзот» запустил новое производство и тем самым открыл для себя новые рынки сбыта. «Тольяттиазот» переживает модернизацию, правда, из-за аммиакопровода «Тольятти – Одесса» стал в некотором роде заложником ситуации на Украине. Оба «аза» активно участвуют в жизни города, ТоАЗ, невзирая на внутренние проблемы, фактически курирует жизнедеятельность Комсомольского района. Не так бодро, но продвигаются дела и на других фронтах индустриального Тольятти. Первое производство стартовало

в особой экономической зоне, продолжающей обзаводиться новыми резидентами. ВЦМ строит на своих площадях новый сталелитейный комплекс. Не все однозначно с АВТОВАЗом, который презентовал два новых проекта – LADA Vesta и LADA Xray. Производство автомобиля LADA Vesta начнется осенью следующего года, но не у нас, а в Ижевске и казахском Усть-Каменогорске. То есть, по мнению нового вазовского руководства, будущее марки LADA куется теперь там, а не на пережившем массовые сокращения тольяттинском автогиганте, которому из Ижевска на откуп отдается все производство «Гранты». Что же получается – тольяттинская площадка станет для бренда LADA второстепенной?

Ну, по меньшей мере, не во всех отношениях. Открытое в этом году Владиславом Незванкиным производство спортивных автомобилей показало весьма приличные результаты, особенно на фоне продаж у большинства вазовских дилеров. Что бы ни планировали нынешние шведские и французские стратеги бренда, его креативный центр, настоящие фанаты, а значит и будущее АВТОВАЗа находятся в Тольятти. Тем более что автоспорт явно на подъеме: в 2014 году автомобиль LADA впервые выиграл международные соревнования WTCC. Год оказался удачным и для тольяттинского хоккея: «Лада» наконец-то вернулась в КХЛ. Хотя первые матчи впечатляли не очень, к осени тольяттинская команда разошлась не на шутку. И если «Лада» не сбавит обороты, то в 2015 году мало какие зрелища в городе сравнятся по посещаемости и феерическости с играми на Ледовой арене.

Сплоченности хоккейной «Лады» крайне недостает бизнесу Тольятти – а ведь разобщенность в кризисные периоды – явный признак упадка. Это показала и премия «Эксперт», являющаяся своеобразным индикатором стабильности деловой среды города. В 2014 году она впервые была проведена не в Тольятти, а в Самаре и привлекла гораздо больше внимания самарских бизнес-кругов, нежели тольяттинских. Впрочем, не все потеряно, порок равнодушия не окончательно завладел душами наших предпринимателей. О чем, например, можно судить по активной помощи, оказанной ими беженцам из юго-восточных районов Украины. Еще один важный позитивный момент: министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области запустило в этом году масштабный молодежный проект.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ НАЧАЛИ ОСОЗНАВАТЬ, ЧТО РАБОТАТЬ С МОЛОДЫМ ПОКОЛЕНИЕМ НУЖНО НЕ ПОТОМУ, ЧТО ЭТО ПРЕДПИСАНО КАКИМИ-ТО ПРОГРАММАМИ, А ПОТОМУ ЧТО ОНИ ОСТРО НУЖДАЮТСЯ В СВЕЖИХ МОЛОДЫХ КАДРАХ. В РЕГИОНЕ НАЧАЛИ ПРОВОДИТЬСЯ МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ И СТУДЕНТОВ, ОРГАНИЗОВАННЫЕ НЕ ДЛЯ ГАЛОЧКИ, А С УЧАСТИЕМ МОЛОДЕЖИ И ЕЙ – МОЛОДЕЖИ – ИНТЕРЕСНЫЕ.

В будущем году начнет работу интернет-портал журнала «ИДИ», нашедшего в течение 2014 года свою аудиторию в школах и вузах области. Возможно, 2015 год станет временем появления на политической и бизнес-арене Тольятти молодых, амбициозных и активных лидеров, которые в следующем декабре дадут нам повод более уверенно говорить о светлых перспективах города.

С Новым годом!

Дорогие друзья, коллеги и партнеры!
Новогодний стол – удивительная и правильная традиция, доставшаяся нам от предков. Изобилием угощений мы будто бы призываем богатство и достаток в наш дом в следующем году. Но стол – это еще и щедрость нашей русской души. Ведь на празднике перед гостями появляется все самое вкусное, и этим хозяева высказывают, как дороги им люди, собравшиеся вокруг них. Так пусть прибавится вам благ от щедрот ваших, пусть не иссякает душа, способная дарить, угощать и собирать вокруг себя близких и дорогих людей.

Пусть в новом году, как в дорогом меню, чаще появляются яркие неординарные идеи, смелые эксперименты и сохраняется самое ценное – уважение к традициям.
Желаем вам прожить этот новый год вкусно!

МАРИЯ МИРИОНКОВА,
директор выездного ресторана
«ШЕФ Кейтеринг»

ШЕФ КЕЙТЕРИНГ

САНАТОРИЙ
НАДЕЖДА
ОАО ТОЛЬЯТТИАЗОТ

Елизавета Газдиева,
главный врач санатория «Надежда»,
доктор медицинских наук,
профессор, заслуженный врач РФ

Дорогие друзья!
Поздравляю вас с прекрасными зимними праздниками – Новым годом и Рождеством!

В наступающем году я желаю вам в первую очередь любви. Любите своих близких и родных – и в вашем доме всегда будут мир, уют и взаимопонимание, а ваши близкие будут поддерживать вас в любом начинании. Любите свою работу – только так можно достичь ощутимого успеха и чувствовать себя при этом счастливым человеком. И, конечно, любите себя. Следите за здоровьем и не отказывайте себе в праве на отдых. И пусть в наступающем году вам всегда сопутствует удача!

www.nadejda63.ru
(8482) 956-330

Дорогие друзья и коллеги!
Поздравляю вас с Новым годом и Рождеством!

Новогоднее настроение измеряется не высотой елки, не блеском гирлянд, не количеством подарков и не бокалами шампанского. Оно в улыбках и поздравлениях, теплых словах и искреннем внимании, в дружеском общении и любви близких. Желаю вам встретить новогоднюю ночь – 2015 в праздничном настроении и зарядиться силами на весь следующий год. Ведь правильный настрой не менее важен для победы, чем грамотный план!

УСАДЬБА
ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ-ОТЕЛЬ

БУТИК-ОТЕЛЬ
FAMILIA

Ольга Нестерова,
директор гостинично-ресторанного комплекса «Усадьба»

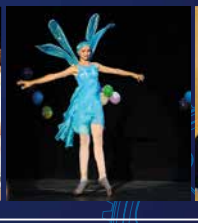
Дорогие друзья!
Поздравляем вас с Новым 2015 годом и Рождеством!

INNER WHEEL CLUB

В 2014 году Inner Wheel Клуб Тольятти отметил свое десятилетие. Все эти годы для нас на первом месте стояло стремление принести в мир как можно больше доброго, разумного, прекрасного – ведь только так можно сделать жизнь лучше.

В свой юбилейный год мы продолжали традиционные проекты Inner Wheel Клуба. Как и все предыдущие годы, мы поддерживали Хореографическую школу им. Майи Плисецкой, продолжили помогать детям из реабилитационного центра «Родничок» и тольяттинским детям с ограниченными возможностями. Вместе с нашими друзьями и партнерами мы подарили миру немного больше любви, счастья и надежды – и это прекрасно!

Наш юбилейный год заканчивается – но даже когда минуют новогодние праздники, мы будем продолжать традиции Inner Wheel Клуба Тольятти. В наступающем 2015 году вы можете присоединиться к нам в любом из проектов: мы всегда рады сотрудничеству с людьми и организациями, которые разделяют нашу веру в добрые дела. И пусть добро возвращается к вам!



Inner Wheel Клуб Тольятти

Уважаемые клиенты, коллеги и партнеры!
Поздравляю вас с наступающим Новым годом и Рождеством!

Искренне желаю, чтобы 2015 год принес только позитивные перемены! Пусть он будет успешным в реализации поставленных целей и достижении новых высот в профессиональной сфере, гармоничным в отношениях с близкими, наполненным яркими и счастливыми событиями! Благодарю вас за плодотворное сотрудничество в уходящем году, за доверие Первобанку! Со своей стороны, мы продолжим развивать все направления бизнеса банка, совершенствовать представленные сервисы и продукты, делая их еще более удобными для клиентов – чтобы и в дальнейшем оправдывать ваше доверие и делать вашу жизнь проще.

Ольга Ковалёва,
управляющий операционным офисом ОАО «Первобанк» в г. Тольятти

Дорогие друзья! Сердечно поздравляю вас с Новым годом и Рождеством!

Мы переступаем порог нового 2015 года, и каким он будет – никому пока не известно. Но какие бы победы и разочарования, новые знакомства и встречи с давними друзьями, большие проекты и маленькие неожиданности нас ни ожидали, нужно помнить о главном. Всегда на нашей стороне будут самые близкие люди – семья, любимые, друзья. Они всегда будут тихой гаванью, надежной опорой и главным источником вдохновения. А значит, все у вас получится!

Алексей Калиновский,
технический директор ООО «Строительство зданий и сооружений»

Дорогие друзья и коллеги, любимые клиенты и партнеры!

Совсем скоро еще один новый год придет к нам. Все мы с нетерпением ждем его! И, наверное, нет ничего прекраснее, чем встретить его в кругу близких людей под крышей своего дома, где царят созданные нашими руками уют, красота и тепло. Уже не один год мы работаем для вас, чтобы вы смогли пригласить родных и друзей в свой собственный дом, наполнить его в новогоднюю ночь ароматом вкусностей на столе, звоном праздничного хрусталя и веселым смехом. Коллектив агентства недвижимости «Русская Жемчужина» от всей души поздравляет вас с наступающим Новым годом и Рождеством! Мы желаем вам крепкого здоровья, огромного счастья и своего теплого, уютного дома, куда всегда хочется возвращаться!

Алексей Кирюшин,
генеральный директор агентства недвижимости «Русская Жемчужина» и коллектив агентства

РУССКАЯ ЖЕМЧУЖИНА

Семейные традиции

ОДНА ИЗ ТРАДИЦИЙ НОВОГОДНЕЙ НОЧИ ГЛАСИТ, ЧТО ПРАЗДНОВАТЬ ЕЕ НАДО В КРУГУ ЛЮДЕЙ, С КОТОРЫМИ МЫ БЫ ХОТЕЛИ ПРОВЕСТИ ВЕСЬ СЛЕДУЮЩИЙ ГОД. ДЛЯ КОГО-ТО ЭТО ДРУЗЬЯ, КОЛЛЕГИ, НО ДЛЯ БОЛЬШИНСТВА ИЗ НАС ЭТО БЛИЗКИЕ И РОДНЫЕ ЛЮДИ – НАША СЕМЬЯ. В НАШЕЙ СПЕЦИАЛЬНОЙ НОВОГОДНЕЙ РУБРИКЕ МЫ ГОВОРИМ О СЕМЕЙНЫХ ТРАДИЦИЯХ, СУЩЕСТВУЮЩИХ В СОВРЕМЕННЫХ СЕМЬЯХ.

ГОСТИ, НОВОГОДНИЙ ГУСЬ, ПРАЗДНИЧНЫЙ САЛЮТ – ИМЕННО С ЭТИМ АССОЦИИРУЕТСЯ ПРАЗДНИК В СЕМЬЕ СИДОРОВЫХ. О СВОЕЙ СЕМЬЕ И ТРАДИЦИЯХ РАССКАЗЫВАЕТ РУКОВОДИТЕЛЬ МИГРАЦИОННОЙ СЛУЖБЫ СЕРГЕЙ СИДОРОВ.

– Что для вас Новый год?

– Новый год – это подведение итогов в работе и личной жизни, ожидание перемен к лучшему, планы на будущее, это повод повидаться с родственниками и друзьями...

– Какие новогодние традиции и обычаи есть в вашей семье?

– Наш дом всегда открыт для друзей и родных. Собиралась вся наша большая семья, приезжали двоюродные и троюродные сестры и братья, наши и их родители. Круг празднующих обновляется каждый год. Жена прекрасно готовит и поэтому удивляет нас новыми и проверенными блюдами. Салаты и основные блюда по рецептам, подсмотренным в ресторанах и увиденным в СМИ. В семье все любят мясо, поэтому запекаем баранью ногу, говяжьи стейки или гуся.

– Самый необычный подарок, который вы дарили и который получили?

– Всегда стараемся удивить друг друга. В прошлом году подарил супруге кольцо, упакованное в посудомоечную машину. Она в апреле 2013 года подарила мне сына.

– Как обычно ваша семья празднует Новый год?

– Новый год начинается с подготовки. Затапливаем баню, начинаем готовить и накрывать на стол. Вспоминаем тех, кого, к сожалению, с нами нет. Как и все, под звон бокалов произносим тосты и пожелания. Загадываем желания, дарим подарки. Запускаем салюты, гуляем, поздравляем соседей.

– В вашем рабочем коллективе есть новогодние традиции?

– На работе мы собираемся в канун Нового года и с сотрудниками накрываем столы, дарим небольшие презенты, делимся впечатлениями от уходящего года, строим планы на будущее.

– Что бы вы пожелали своим партнерам, коллегам, горожанам в Новый год?

– Пусть в это непростое время мы все сохраним и приумножим то, что имеем. Пусть все будут здоровы и добиваются успеха, помогают и будут более терпимыми друг к другу. И, как говорил Кузьма Прутков: «Если хочешь быть счастливым – будь им!»

Фотосессия проведена в студии фотографии ZOOM, Приморский б-р 4а, офис 305, т. 8 9277 840 583

Алексей, Анна, Софья, Елизавета и Ярослава Востриковы

Как празднуют Новый год люди, которые знают все о европейских традициях Рождества и Нового года, ежегодно дарят праздник всему интернациональному сообществу нашего города, мы узнали, познакомившись с красивой семьей Алексея Вострикова, президента «Альянс Франсез Тольятти».

– С чем у вас ассоциируется Новый год?

– Новый год – это ожидание чего-то нового, необычного, лучшего, это приятная суета с покупкой подарков и приготовлением стола, это в очередной раз размышления о пройденном и о планах.

– Есть ли в вашей семье новогодние традиции?

– Новогодний праздник мы традиционно проводим в семейном кругу с приглашением очень близких друзей. Главное блюдо нашего стола в течение нескольких лет – деревенская утка с яблоками и апельсинами. Дети готовят музыкальную программу, т.к. две старшие дочери учатся в музыкальной школе. Взрослые готовят для них конкурсы. А когда они засыпают, мы спокойно занимаемся дегустацией огромного количества блюд и напитков под шум петард за окном и «Голубой огонек» на экране. А 1 января вместе с детьми мы обязательно навещаем наших бабушек и дедушек, несем им подарки.

– Какие новогодние подарки вам запомнились больше всего?

– До сих пор мы вспоминаем подарок, который сделали сами себе. На встречу Нового года мы уехали в Сочи. Несмотря на все издержки сервисного обслуживания, которым славились те края, горы, море, теплая погода и отличная новогодняя программа сделали свое дело, встреча под дождем Нового 2006 года стала незабываемой. А в уходящем 2014 году мы получили самый дорогой рождественский подарок – 7 января родилась наша дочь Ярослава.

– А как вы отмечаете новый год с коллективом?

– В коллективе «Альянс Франсез Тольятти» много традиций. Одна из них – проведение интернационального Рождества со всеми иностранными гостями нашего города и их партнерами. В уходящем году наш праздник собрал около 270 человек, половина из которых были французы, словенцы, итальянцы и другие иностранцы! А январские каникулы наша команда вместе со своими детьми проводит в нашем Франко-англо-немецком лагере, где много зимних развлечений с иностранными вожатыми и педагогами.

– Что вы пожелаете своим партнерам, коллегам, горожанам?

– Под Новый год даже взрослые всегда ждут какого-то чуда, позитивных перемен, забывая, что наше собственное счастье и наша удача во многом зависят от нас самих. Поэтому желаю всем не забывать о том, что успешные результаты в будущем есть продолжение наших нынешних добрых дел. Хотите чуда – творите его!

Мои желания всегда сбываются

Наталья и Малик Гасановы

В КАЖДОЙ СЕМЬЕ СВОИ ТРАДИЦИИ И СЕКРЕТЫ, КОТОРЫЕ И ДЕЛАЮТ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ, САМОДОСТАТОЧНЫХ ЛЮДЕЙ НАСТОЯЩЕЙ СЕМЬЕЙ. И КАКИЕ БЫ МИР НИ ПЕРЕЖИВАЛ ПОТРЯСЕНИЯ, ТАК ВАЖНО В УЮТНОМ ПРОСТРАНСТВЕ СВОЕГО ДОМА СОХРАНИТЬ ТЕПЛО, ПОНИМАНИЕ И МАЛЕНЬКУЮ СКАЗКУ, КОТОРАЯ БЫ ОБЪЕДИНИЛА ВСЕХ И ПОДАРИЛА РАДОСТЬ КАЖДОМУ. В ПРЕДДВЕРИИ НОВОГО ГОДА МЫ ПОПРОСИЛИ НАТАЛЬЮ ГАСАНОВУ, АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО, ПОВЕДАТЬ О ТРАДИЦИЯХ СВОЕЙ СЕМЬИ.

– Наталья Владимировна, какие новогодние традиции и обычаи есть в вашей семье?

– Все традиции в нашей семье определяет муж. И он любит праздновать Новый год дома. Поэтому гости приходят к нам сами: и неожиданные, и званые. Несколько раз мы праздновали его в Финляндии. И это было сказочно! Я люблю Финляндию за ее тишину, за уважение к людям, за ту красоту, которая там сохранена.

– Как вы поддерживаете такие теплые отношения в семье?

– Мы просто каждый вечер ужинаем вместе – вот и все. За ужином, когда мы остаемся одни, мы можем пообщаться, нам есть что обсудить, а после вместе смотрим фильмы. Мы рассказываем друг другу, что у нас произошло за день. Дети повзрослели, и им стал интересен наш взрослый мир, и они теперь интересуются нашими делами. Они увлечены роком, и мы вместе смотрим выступления рок-групп, ведь мы с мужем когда-то тоже прошли этот этап.

– Вы загадываете желания под Новый год?

– Всегда. Беру карандаш, маленькую бумажечку, спички или зажигалку – все как положено. И у меня всегда сбываются желания! Возможно, я загадываю те желания, которые могут сбыться, а может это и есть новогоднее чудо...

– Вы сами верили в Деда Мороза?

– Я верила в него лет до десяти, а потом стала копить деньги и решила сама для взрослых быть Дедом Морозом. У нас тоже была очень сплоченная семья. Наша бабушка всегда собирала всех детей, внуков – и это было для нас нормально. И каждому я готовила подарки, прятала их под елку, писала записочки. Думаю, все догадывались, конечно, что подарки делает не Дед Мороз, но я очень хотела для всех родственников создать новогоднюю сказку. У нас до сих пор на праздник – живая елка, мы откладываем свои дела и все вместе ее наряжаем.

– Ваши дети верят в Деда Мороза или современные дети в него уже не верят?

– Думаю, верят. В преддверии Нового года они всегда задают много вопросов: что это за праздник, а почему Дед Мороз в Великом Устюге и как же тогда подарки? Объясняем на современный лад: Дед Мороз есть и для него это работа. Ведь мы не можем жить без сказки.

– Вспомните, какие самые необычные подарки вы получали или дарили сами?

– Каждый год дети делают поделки своими руками. Я все поделки храню, рисунки висят в рамках дома или на работе, но они окружают нас. Каждый подарок, сделанный рукой ребенка, – самый необычный, потому что ребенок делает его с большим желанием, и это уже радует. Однажды мне самой удалось сделать сюрприз мужу: из новостей я узнала, что авиабилеты подешевели. У нас как раз была годовщина свадьбы, и мы слетали в Париж.

– А какие традиции есть в вашем рабочем коллективе?

– Мы всем коллективом празднуем преддверие Нового года. Снимаем дом или выезжаем на шашлыки, либо мы идем куда-то все вместе или остаемся праздновать на работе. Все зависит от выбранной программы. И по традиции мы делаем друг другу сюрпризы, разыгрывая фанты, и в итоге каждый уходит домой с подарком.

– Окончание года выдалось нестандартным для россиян. Что бы вы пожелали своим партнерам, коллегам, горожанам?

– Преддверие нового года действительно необычное и нам есть, что пожелать друг другу. Желаю, чтобы в следующем году сбылись только положительные прогнозы. Я по профессии антикризисный управляющий и знаю, что любой кризис несет волну обновления. Не бывает после кризиса ухудшений! Я всем желаю, чтобы улучшения в бизнесе наступили как можно скорее. И, конечно, всем благополучия в семье, здоровья, счастья и взаимопонимания, потому что когда это все есть, никакие невзгоды, которые происходят за дверью, не волнуют настоящую теплую семью.

Алдис
Официальный дилер BMW

www.bmw-aldis.ru

С удовольствием за рулем

НОВЫЙ ГОД ПРОЙДЕТ С УДОВОЛЬСТВИЕМ, ЕСЛИ ВЗЯТЬ ПРАВИЛЬНЫЙ КУРС.

НОВОГОДНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ BMW ТОЛЬКО ДО 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА*.

Реклама

Чем ближе новогодние праздники, тем больше мы задумываемся о том, как их провести. Кто-то мечтает встретить Новый год в теплой атмосфере в кругу семьи, кто-то мечтает оказаться на крутом склоне заснеженных Альп, а кто-то — получить подарок лично из рук Санта-Клауса в Лапландии. Но о чем бы Вы ни мечтали, Вы можете быть уверены: со специальными новогодними предложениями от BMW Вы встретите Новый год с удовольствием. Только до конца декабря 2014 года не упустите шанс воспользоваться праздничными условиями на покупку новых автомобилей BMW. Узнайте больше о предложениях, обратившись к Вашему официальному дилеру BMW или посетив сайт www.bmw.ru

Алдис
Официальный дилер BMW
Самара
ул. Демократическая, 65
Тел.: (846) 373 84 48
www.bmw-aldis.ru

Алдис
Официальный дилер BMW
Тольятти
ул. Спортивная, 11
Тел.: (8482) 270 111
www.bmw-aldis.ru

Кредитный расчет по программе BMW Special 6,5 % BMW X1 sDrive18i**

Рекомендованная цена:	1 300 000 рублей***
Первоначальный взнос:	56,63 %
Срок кредита:	60 месяцев
Процентная ставка:	12,50 %

13 000 рублей в месяц

* Подробности об организаторе акции, правилах проведения, количестве подарков, месте и порядке их получения уточняйте у официальных дилеров BMW или по телефону службы клиентской поддержки: 8 800 2003 269. Сроки проведения акции с 01.12.2014 по 31.12.2014. ** «BMW Спешиал 6,5 %». *** Кредит предоставляется «БМВ Банк» ООО. Лицензия Банка России № 3482 от 10.06.2013. Условия программы кредитования «BMW Спешиал 6,5 %»: первоначальный взнос — не менее 15 % от стоимости автомобиля (не менее 10 % при приобретении страхового полиса КАСКО по программе «BMW Страхование»: www.bmwbank.ru/strahovanie/), процентная ставка по кредиту в рублях РФ от 6,50 % до 7,00 % при сроке 12 месяцев; 10,70 % при сроке 13-36 месяцев; 12,50 % при сроке 37-60 месяцев. Минимальная сумма кредита — 200 000 рублей РФ. Максимальная сумма кредита — 5 250 000 рублей РФ. Обязательно наличие страхового полиса КАСКО. Решение о выдаче кредита принимается Банком индивидуально для каждого заемщика на основании представленных документов. Программа распространяется на новые автомобили BMW 3 серии (F30 / F30 CKD) и 3 серии Гран Туризмо (F34), 4 серии (F32, F33, F36), 5 серии (F10 / F10 CKD) и 5 серии Гран Туризмо (F07), 6 серии (F06 / F12 / F13), X1 (E84 / E84 CKD), X3 (F25 / F25 CKD), X5 (E70 / F15 / F15 CKD) и X6 (E71), включая M-модели указанных серий. Банк оставляет за собой право вносить изменения в программы кредитования без предварительного уведомления. Программа действует с 1 по 31 декабря 2014 года. Подробная информация на сайте www.bmwbank.ru

Прилесье

жилой комплекс

- Закрытая территория
- 7 малоэтажных домов
- Всего 360 квартир
- 3 га благоустройства
- Парк с фонтаном
- Детские площадки
- 600 машиномест
- Современные инженерные системы

ГАРМОНИЯ В ГОРОДСКОЙ СРЕДЕ

СРОК СДАЧИ
II КВАРТАЛ 2015 ГОДА

ул. Спортивная, 1А
тел. (8482) 98-05-10

www.prilesie.ru